



# BẢN TIN

PHÒNG VỆ THƯƠNG MẠI & CẢNH BÁO SỚM

*Hàng tuần*



- ♦ Phi-líp-pin thông báo chấm dứt điều tra và không áp dụng biện pháp tự vệ với vỏ bình ga bằng thép nhập khẩu



- ♦ Nhập khẩu ống bằng đồng tinh luyện vào thị trường Ca-na-đa



# NỘI DUNG CHÍNH

## TIN TRONG NƯỚC

- ♦ Phi-líp-pin thông báo chấm dứt điều tra và không áp dụng biện pháp tự vệ với vỏ bình ga bằng thép nhập khẩu **3**
- ♦ Hội thảo: “Chống lẩn tránh biện pháp phòng vệ thương mại và gian lận xuất xứ trong tình hình mới” tại tỉnh Nghệ An **4**

## TIN NƯỚC NGOÀI

- ♦ Ca-na-đa áp thuế đối với xe điện, nhôm và thép nhập khẩu từ Trung Quốc **6**
- ♦ Vương quốc Anh khởi xướng rà soát biện pháp chống bán phá giá đối với xe đạp và phụ tùng xe đạp nhập khẩu từ Trung Quốc **10**
- ♦ Trung Quốc điều tra chống trợ cấp đối với sữa nhập khẩu từ châu Âu **11**
- ♦ Các chuyên gia cảnh báo Ủy ban châu Âu có thể đã vi phạm các quy tắc của WTO **13**
- ♦ Thổ Nhĩ Kỳ gia hạn các biện pháp chống bán phá giá đối với sợi polyester nhập khẩu **16**
- ♦ Úc gia hạn ngày công bố kết luận cuối cùng trong vụ việc điều tra chống lẩn tránh thép cuộn nhập khẩu từ Trung Quốc **17**
- ♦ EU khởi xướng điều tra chống bán phá giá (AD) đối với lá xích thép của Trung Quốc **17**

## THÔNG TIN XUẤT NHẬP KHẨU

- ♦ Nhập khẩu ống bằng đồng tinh luyện vào thị trường Ca-na-đa **18**



## Phi-líp-pin thông báo chấm dứt điều tra và không áp dụng biện pháp tự vệ với vỏ bình ga bằng thép nhập khẩu



**N**gày 29 tháng 8 năm 2024, Cục Phòng vệ thương mại nhận được thông tin về việc Bộ Công thương Phi-líp-pin (DTI) ban hành Sắc lệnh số 24-06 2024 quyết định không áp dụng biện pháp tự vệ đối với mặt hàng vỏ bình ga bằng thép nhập khẩu. Cục Hải quan Philippines sẽ ban hành các hướng dẫn thực thi Sắc lệnh của DTI.

Quyết định của DTI được đưa ra dựa trên khuyến nghị của Ủy ban Thuế quan Phi-líp-pin (TC). Theo đó, sau quá trình điều tra, TC kết luận rằng không đủ bằng chứng khẳng định sự gia tăng nhập khẩu đối vỏ bình ga bằng thép nhập khẩu gây ra thiệt hại nghiêm trọng và đe dọa gây thiệt hại nghiêm trọng cho ngành sản xuất nội địa; đồng thời chấm dứt điều tra và khuyến nghị DTI không áp dụng biện pháp tự vệ.

Mọi chi tiết xin liên hệ: Phòng Xử lý phòng vệ thương mại nước ngoài, Cục Phòng vệ thương mại, Bộ Công Thương, 23 Ngô Quyền, Hoàn Kiếm, Hà Nội (Email: [thuyngh@moit.gov.vn](mailto:thuyngh@moit.gov.vn); [ducpg@moit.gov.vn](mailto:ducpg@moit.gov.vn)).

## Hội thảo: “Chống lẫn tránh biện pháp phòng vệ thương mại và gian lận xuất xứ trong tình hình mới” tại tỉnh Nghệ An

**N**gày 23 tháng 8 năm 2024, Cục Phòng vệ thương mại đã tổ chức Hội thảo “Chống lẫn tránh biện pháp phòng vệ thương mại và gian lận xuất xứ trong tình hình mới” tại thành phố Vinh – tỉnh Nghệ An. Tham dự Hội thảo có các đại diện đến từ Cục Phòng vệ thương mại và đông đảo đại diện các doanh nghiệp trên địa bàn tỉnh.

Bối cảnh hội nhập quốc tế sâu rộng như hiện nay đã và đang mang đến những thành tựu to lớn cho nền kinh tế Việt Nam. Trong những năm gần đây, hàng hóa nhập khẩu vào Việt Nam và hàng hóa của Việt Nam xuất khẩu sang các thị trường trọng điểm gia tăng nhanh chóng, tình trạng lẫn tránh biện pháp phòng vệ thương mại thường xuyên xảy ra. Do đó, việc nâng cao hiểu biết về các biện pháp phòng vệ thương mại cũng như chống lẫn tránh biện pháp phòng vệ thương mại là cần thiết và tất yếu.



Nội dung buổi Hội thảo đã cung cấp thông tin liên quan về các biện pháp phòng vệ thương mại; đấu tranh, ngăn chặn các hành vi gian lận xuất xứ, chuyển tải bất hợp pháp lợi dụng Việt Nam để lẫn tránh biện pháp phòng vệ thương mại và cảnh báo các mặt hàng có nguy cơ bị điều tra lẫn tránh phòng vệ thương mại đối với hàng hóa xuất khẩu của Việt Nam.





Thông qua buổi hội thảo, các doanh nghiệp trên địa bàn tỉnh đã có những hiểu biết sâu sắc hơn về các biện pháp phòng vệ thương mại cũng như chống lẩn tránh biện pháp phòng vệ thương mại và cách áp dụng triển khai có hiệu quả, phù hợp với cam kết quốc tế; đồng thời tận dụng được ưu đãi từ các Hiệp định thương mại tự do trong bối cảnh hội nhập kinh tế quốc tế sâu rộng, từ đó từng bước nâng cao năng lực cạnh tranh của doanh nghiệp.



## Ca-na-đa áp thuế đối với xe điện, nhôm và thép nhập khẩu từ Trung Quốc



**C**a-na-đa đang chuẩn bị áp mức thuế mới đối với xe điện sản xuất tại Trung Quốc, tương tự như chính sách của Hoa Kỳ, với mục tiêu ngăn chặn việc xe điện Trung Quốc chiếm lĩnh thị trường Bắc Mỹ.

Trong cuộc họp nội các liên bang tại Halifax hôm 19/8, Thủ tướng Ca-na-đa Justin Trudeau đã thông báo kế hoạch tăng thuế nhập khẩu đối với xe điện từ Trung Quốc lên 106,1% từ ngày 1 tháng 10, so với mức hiện tại đang là 6,1%. Ngoài ra, các sản phẩm thép và nhôm của Trung Quốc sẽ phải chịu mức thuế tăng lên đến 25% kể từ ngày 15 tháng 10.

Danh sách các sản phẩm bị áp thuế cụ thể sẽ được công bố vào ngày 1 tháng 10.

Thủ tướng Trudeau nhấn mạnh rằng Ca-na-đa đang trong quá trình chuyển đổi ngành công nghiệp ô tô, với mục tiêu trở thành một trong những nước dẫn đầu thế giới về sản xuất các loại xe trong tương lai. Ông cũng cáo buộc Trung Quốc tạo ra lợi thế không công bằng trên thị trường toàn cầu, ảnh hưởng đến an ninh của các ngành công nghiệp quan trọng của Ca-na-đa và gây mất việc làm cho các công nhân ngành ô tô và kim loại nước này. Ông cho biết rằng chính phủ Ca-na-đa đang hành động để giải quyết vấn đề này.

Thông báo này được đưa ra gần 4 tháng sau khi Tổng thống Hoa Kỳ Joe Biden công bố kế hoạch tăng gấp 4 lần thuế nhập khẩu đối với xe điện do Trung Quốc sản xuất lên 100% vào tháng 5/2024, với lý do Trung Quốc trợ cấp không công bằng cho các nhà sản xuất xe điện nước này. Mức thuế này sẽ có hiệu lực vào ngày 1 tháng 8 nhưng đã bị hoãn lại cho đến tháng 9. Bộ Thương mại Hoa Kỳ cũng đang điều tra các vấn đề an ninh quốc gia liên quan đến xe điện có kết nối internet nhập khẩu từ Trung Quốc và các quốc gia khác.

Bộ trưởng Bộ Tài chính Ca-na-đa Chrystia Freeland đã chỉ trích các hành vi thương mại không công bằng của Trung Quốc, đồng thời lên án các tiêu chuẩn về môi trường và lao động của nước này. Bà cho hay Ca-na-đa đã sẵn sàng đối mặt với các biện pháp trả đũa từ Trung Quốc, điều mà Trung Quốc đã cam kết sẽ làm đối với cả Hoa Kỳ và châu Âu.

Trung Quốc vẫn chưa có động thái cụ thể nào đối với thuế quan của Hoa Kỳ. Tuy nhiên, vào tháng 6, sau khi châu Âu thông báo về việc áp thuế, Trung Quốc đã tiến hành khởi xướng cuộc điều tra chống bán phá giá đối với các sản phẩm thịt lợn nhập khẩu từ châu Âu. Tuần trước, sau khi châu Âu xác nhận kế hoạch áp thuế, Trung Quốc đã tiến hành khởi xướng cuộc điều tra chống bán phá giá đối với một số sản phẩm sữa nhập khẩu từ châu Âu bao gồm cả pho mát.

Trong quá khứ, Trung Quốc đã sử dụng các sản phẩm nông nghiệp của Ca-na-đa như cải dầu và thịt để trả đũa thương mại. Trong một tuyên bố vào ngày 19/8, Đại sứ quán Trung Quốc tại Ca-na-đa đã phản đối động thái của Ca-na-đa, coi đó là "chủ nghĩa bảo hộ thương mại điển hình," vi phạm các quy định của Tổ chức Thương mại Thế giới. Trung

Quốc cũng cảnh báo rằng họ sẽ thực hiện mọi biện pháp cần thiết để bảo vệ quyền lợi hợp pháp của các doanh nghiệp Trung Quốc.



Người phát ngôn của Đại sứ quán Trung Quốc cho biết biện pháp này sẽ gây ảnh hưởng xấu đến hợp tác thương mại và kinh tế giữa hai nước, ảnh hưởng tiêu cực đến người tiêu dùng và doanh nghiệp Ca-na-đa, làm chậm quá trình chuyển đổi xanh và có thể cản trở các nỗ lực toàn cầu trong việc giải quyết biến đổi khí hậu; điều này không mang lại lợi ích cho bất kỳ ai và sẽ chỉ gây phản tác dụng.

Bộ trưởng Bộ Ngoại giao Ca-na-đa Mélanie Joly cho biết bà đã thảo luận với Bộ trưởng Bộ Ngoại giao Trung Quốc Vương Nghị về khả năng áp thuế khi đến thăm Trung Quốc vào tháng 7. Ca-na-đa đã thông báo cho Trung Quốc về quyết định này vào sáng thứ hai 19/8.

Hiện tại, các thương hiệu xe điện Trung Quốc chưa chiếm thị phần lớn tại Ca-na-đa, nhưng lượng nhập khẩu từ Trung Quốc đã tăng đột biến trong năm qua sau khi Tesla chuyển dây chuyền sản xuất từ Hoa Kỳ sang nhà máy ở Thượng Hải để cung cấp cho thị trường Ca-na-đa.





BYD, một tên tuổi lớn trong ngành xe điện của Trung Quốc (viết tắt của "Build Your Dreams"), đã thành lập một chi nhánh tại Ca-na-đa vào đầu năm ngoái và có kế hoạch thâm nhập thị trường Ca-na-đa sớm nhất là vào năm tới. Công ty này đã ghi nhận sự tăng trưởng theo cấp số nhân tại châu Âu. Các mức thuế quan mới của Ca-na-đa nhằm mục đích ngăn chặn điều này xảy ra tại Ca-na-đa.

Phó Thủ tướng Ca-na-đa Chrystia Freeland cho biết: "Thực tế là Trung Quốc thực hiện chính sách do nhà nước chỉ đạo tạo ra tình trạng dư thừa công suất và cung vượt cầu, nhằm làm suy yếu các ngành công nghiệp của chúng tôi. Hãy hỏi ngành thép và nhôm để hiểu rõ hiệu quả của chính sách này — và chúng tôi sẽ không để điều đó xảy ra với ngành công nghiệp xe điện của mình, vốn đang có nhiều triển vọng và chúng tôi đã đầu tư rất hiệu quả".

Đại sứ quán Trung Quốc đã phản bác lại quan điểm này trong một tuyên bố vào tối 19/8, khẳng định rằng sự phát triển của ngành xe điện Trung Quốc là kết quả của sự đổi mới công nghệ liên tục, chuỗi cung ứng và ngành công nghiệp vững chắc, cũng như cạnh tranh toàn cầu, chứ không phải do trợ cấp từ chính phủ.

Ca-na-đa hiện đang áp dụng 18 biện pháp phòng vệ thương mại đối với hàng xuất khẩu của Trung Quốc do các hành vi thương mại không công bằng liên quan đến thép, nhưng lượng xuất khẩu thép từ Trung Quốc sang Ca-na-đa vẫn tăng gấp đôi kể từ năm 2020.

Hiệp hội các nhà sản xuất thép Ca-na-đa, cùng với các nhóm ngành công nghiệp khác, đã kêu gọi chính phủ Ca-na-đa hành động mạnh mẽ hơn từ đầu năm, khi Tổng thống Biden công bố kế hoạch của Hoa Kỳ. Catherine Cobden, Chủ tịch Hiệp hội Thép



và Jean Simard, Chủ tịch Hiệp hội Nhôm Ca-na-đa đã hoan nghênh các mức thuế quan mới, gọi đó là một động thái chủ động để bảo vệ người lao động. Họ cho biết: "Ca-na-đa đang thực hiện hành động quan trọng bằng cách liên kết với các đối tác thương mại Bắc Mỹ, bảo vệ thị trường Bắc Mỹ và ngăn chặn việc trở thành điểm nhập khẩu cho thép có hàm lượng carbon cao và nhôm được giao dịch không công bằng".

Brian Kingston, Chủ tịch Hiệp hội các nhà sản xuất xe hơi Ca-na-đa, cũng đồng tình với điều này, ông cho rằng: "Với việc Hiệp định Hoa Kỳ-Mexico-Ca-na-đa sẽ được xem xét lại vào năm 2026, ngành công nghiệp ô tô và nền kinh tế nói chung sẽ gặp rủi ro lớn nếu Ca-na-đa không có bước đi đồng bộ."

Phó thủ lĩnh Đảng Bảo thủ Ca-na-đa, Melissa Lantsman, đã chỉ trích Thủ tướng Trudeau vì hành động chậm trễ. Bà cho biết: "Chúng tôi muốn có một thỏa thuận tốt nhất cho người dân Ca-na-đa và không muốn thị trường Ca-na-đa tràn ngập những chiếc xe điện do Trung Quốc sản xuất được trợ cấp, thay vì tạo thêm thu nhập cho người lao động và ngành công nghiệp của Ca-na-đa." Bà cũng chỉ trích Đảng Tự do vì không mở rộng áp thuế đối với các sản phẩm như pin xe điện, pin mặt trời, chất bán dẫn và khoáng sản quan trọng như Hoa Kỳ đã làm.

Chính phủ Ca-na-đa cho biết họ đang khởi động một cuộc tham vấn mới để có thể áp thuế đối với những sản phẩm này. Tuy nhiên, khác với xe điện, Ca-na-đa đã nhập khẩu các sản phẩm này từ Trung Quốc và cần phải cân trọng để không làm gián đoạn chuỗi cung ứng mà ngành công nghiệp xe điện của Ca-na-đa phụ thuộc.

Ca-na-đa cũng đã có động thái ngừng cung cấp khoản hoàn tiền của liên bang, trị giá lên tới 5.000 đô la, cho xe điện được sản xuất tại Trung Quốc. Theo quy định mới, khoản hoàn tiền này chỉ áp dụng cho những xe được sản xuất tại các quốc gia có thỏa thuận thương mại tự do với Ca-na-đa, đồng nghĩa với việc xe sản xuất tại Hàn Quốc, Nhật Bản và châu Âu vẫn đủ điều kiện để được hưởng khoản hoàn tiền này.

Chính phủ cũng đã đàm phán với Tesla để chuyển nguồn cung cấp xe cho thị trường Ca-na-đa từ Trung Quốc sang các nhà máy khác của hãng. Tesla vẫn là thương hiệu xe điện phổ biến nhất tại Ca-na-đa.

Joanna Kyriazis, Giám đốc quan hệ công chúng tại tổ chức Năng lượng sạch Ca-na-đa, cho rằng mức thuế quan bổ sung 100% của chính phủ là quá mức và cho rằng mức thuế 36,3% của châu Âu là hợp lý hơn. Bà cũng lưu ý rằng quyết định này có thể dẫn đến việc có ít xe điện giá rẻ hơn cho người dân Ca-na-đa, ít có sự cạnh tranh hơn và gia tăng ô nhiễm môi trường.

Bà cũng nhấn mạnh rằng giá mua là trở ngại chính khiến người dân Ca-na-đa không chuyển sang sử dụng xe điện và việc áp thuế cao sẽ loại bỏ các lựa chọn rẻ hơn. Châu Âu có tới 11 mẫu xe giá dưới 45.000 đô la, trong khi đó, Ca-na-đa chỉ có 2 mẫu, và một mẫu trong số đó đã bị ngừng sản xuất gần đây.

Năm ngoái, khoảng 25% ô tô bán ra tại châu Âu là xe điện, trong khi tỷ lệ này tại Ca-na-đa chỉ đạt 12%.

*Phòng Thông tin dữ liệu và cảnh báo  
Tổng hợp từ MSN (msn.com)*

## Vương quốc Anh khởi xướng rà soát biện pháp chống bán phá giá đối với xe đạp và phụ tùng xe đạp nhập khẩu từ Trung Quốc

Cơ quan Phòng vệ thương mại Vương quốc Anh (TRA) ngày 23 tháng 8 năm 2024 đã khởi xướng cuộc điều tra rà soát chuyển tiếp biện pháp chống bán phá giá đối với xe đạp và phụ tùng xe đạp nhập khẩu từ Trung Quốc. Các mặt hàng xe đạp này đang được nhập khẩu từ Trung Quốc cũng như được chuyển qua Cam-pu-chia, In-đô-nê-xi-a, Ma-lai-xi-a, Pa-ki-xtan, Phi-líp-pin, Sri-lan-ka và Tuy-ni-di.

TRA sẽ rà soát biện pháp chống bán phá giá do EU áp dụng trước Brexit để xác định xem biện pháp này có còn phù hợp với nhu cầu của Vương quốc Anh hay không. Biện pháp này sẽ hết hiệu lực vào ngày 30 tháng 8 năm 2024. Thuế chống bán phá giá hiện tại đang ở mức từ 19,2% đến 48,5%.

Thời kỳ điều tra trong cuộc điều tra rà soát chuyển tiếp này là từ ngày 1 tháng 7 năm 2023 đến ngày 30 tháng 6 năm 2024. Thời kỳ điều tra thiệt hại là từ ngày 1 tháng 7 năm 2020 đến ngày 30 tháng 6 năm 2024.

*Phòng Thông tin dữ liệu và cảnh báo  
Tổng hợp từ Foreign Affairs (foreignaffairs.co.nz)*



## Trung Quốc điều tra chống trợ cấp đối với sữa nhập khẩu từ châu Âu

**T**rong bối cảnh căng thẳng thương mại leo thang giữa Brussels và Bắc Kinh, Trung Quốc đã tiến hành điều tra chống trợ cấp (CTC) đối với sản phẩm sữa nhập khẩu từ châu Âu.

Thông báo từ Bộ Thương mại Trung Quốc được đưa ra một ngày sau khi Ủy ban Châu Âu (EC) tiết lộ các mức thuế sữa đối với xe điện của Trung Quốc đã gây ra mối đe dọa cho việc làm trong ngành công nghiệp ô tô của châu Âu.



Phòng Thương mại Trung Quốc tại Liên minh châu Âu cho biết cuộc điều tra của Bắc Kinh được tiến hành sau khi có đơn yêu cầu điều tra từ ngành sữa nước này vào ngày 29/7. Việc tham vấn với EU đã diễn ra vào ngày 14 tháng 8.

Trung Quốc sẽ xem xét 20 chương trình trợ cấp hỗ trợ sản xuất sữa, kem và phô mai ở 8 quốc gia châu Âu, bao gồm trợ cấp cho việc bảo quản sữa, trợ cấp cho nông dân trẻ và các chương trình trợ cấp và thu nhập bổ sung trong chính sách nông nghiệp chung.

Các quốc gia được liệt kê trong cuộc điều tra là Ai-len về trợ cấp thiết bị sản xuất sữa, Áo và Bỉ về các chương trình cho vay, Ý về các chương trình bảo hiểm chăn nuôi và trợ cấp sản xuất sữa, Crô-a-ti-a về trợ cấp cho người sản xuất chăn nuôi, Phần Lan về ba loại hỗ trợ nông nghiệp, Rô-ma-ni-a về trợ cấp chăn nuôi và Cộng hòa Séc về một chương trình trợ cấp cho thiệt hại trang trại.

Trong số này, Ai-len là nước xuất khẩu sữa lớn nhất sang Trung Quốc với doanh thu đạt 423 triệu euro (360 triệu bảng) vào năm 2023, bao gồm cả sữa bột để pha sữa công thức dành cho trẻ sơ sinh.

Ông Conor Mulvihill – Người đứng đầu Hiệp hội Công nghiệp Sữa Ai-len, đại diện cho các nhà sản xuất sữa Ai-len cho biết: “Mặc dù bất kỳ mối đe dọa gián đoạn thương mại nào đều không được hoan nghênh và Trung Quốc là thị trường quan trọng của cả sữa EU và sữa Ai-len, nhưng sữa Ai-len rất đa dạng trong cơ cấu sản phẩm của mình cũng như cơ cấu thị trường xuất khẩu.” Ông chỉ ra rằng cuộc điều tra chỉ nhằm vào một phân ngành của thị trường sữa. Theo tuyên bố chính thức, sản phẩm bị điều tra bao gồm phô mai tươi (bao gồm phô mai whey) và sữa đông dùng để làm phô mai, phô mai chế biến, phô mai xanh và các loại phô mai chưa niêm yết khác”.





Phòng Thương mại Liên minh Châu Âu tại Trung Quốc cho biết cuộc điều tra được khởi xướng không phải là điều đáng ngạc nhiên sau khi châu Âu sử dụng các biện pháp phòng vệ thương mại liên quan đến xuất khẩu ô tô điện của Trung Quốc.

Bắc Kinh đã khởi xướng các cuộc điều tra trả đũa đối với các sản phẩm có tính chất nhạy cảm về mặt chính trị tại châu Âu như thịt lợn và rượu cognac.

EC cho biết họ ghi nhận quyết định của Trung Quốc mở cuộc điều tra đối với nhập khẩu một số sản phẩm sữa. EC hiện sẽ phân tích đơn yêu cầu điều tra và sẽ theo dõi chặt chẽ quá trình điều tra với sự phối hợp của ngành công nghiệp EU và các quốc gia thành viên. EC sẽ kiên quyết bảo vệ lợi ích của ngành sữa châu Âu và chính sách nông nghiệp chung, đồng thời can

thiệp một cách phù hợp để đảm bảo rằng cuộc điều tra tuân thủ đầy đủ các quy định có liên quan của WTO.

Tuần này, nhà ngoại giao hàng đầu của EU - ông Josep Borrell cho biết châu Âu nên tránh đối đầu một cách hệ thống với Trung Quốc, nhưng cảnh báo rằng có thể xảy ra một cuộc chiến thương mại.

Đến cuối tháng 10, các nhà sản xuất ô tô Trung Quốc không hợp tác với cuộc điều tra xe điện của châu Âu có thể phải đối mặt với mức thuế bổ sung lên tới 36,3%, bên cạnh mức thuế nhập khẩu 10% hiện có của châu Âu đối với ô tô.

Sau một cuộc điều tra, EC kết luận chính quyền Trung Quốc đã trợ cấp rất nhiều cho các nhà sản xuất xe điện Trung Quốc ở mọi giai đoạn của quá trình sản xuất, cạnh tranh không lành mạnh đến mức các đối thủ châu Âu trong tương lai có thể buộc phải đóng cửa các nhà máy và sa thải công nhân.

Các quan chức châu Âu cũng đã khởi xướng các cuộc điều tra chống bán phá giá (CBPG) riêng biệt đối với các tấm pin mặt trời và tua-bin gió do Trung Quốc sản xuất.

*Phòng Thông tin dữ liệu và cảnh báo  
Tổng hợp từ The Guardian (theguardian.com)*

## Các chuyên gia cảnh báo Ủy ban châu Âu có thể đã vi phạm các quy tắc của WTO

Sau quyết định hồi đầu tháng này của Trung Quốc về việc nộp đơn khiếu nại chính thức lên WTO về thuế tạm thời của EU, các nhà phân tích pháp lý cho rằng mức độ phức tạp của vụ việc cho thấy có thể Ủy ban châu Âu (EC) đã vi phạm các quy tắc của WTO trong cuộc điều tra kéo dài 9 tháng - mặc dù họ có ý kiến khác nhau về mức độ nghiêm trọng hoặc khả năng xảy ra bất kỳ hành vi vi phạm nào.

Ông Victor Crochet - cộng sự cấp cao tại hãng luật Van Bael & Bellis - nói rằng: “có khả năng gần như 100% là EC đã vi phạm một số quy tắc của WTO. Khi khiếu nại một quốc gia khác ra WTO, sẽ hiếm khi bạn thắng hoặc thua hoàn toàn. Tuy nhiên, kết quả có thể xảy ra của vụ việc không phải là việc rút lại hoàn toàn các biện pháp mà là việc giảm mức thuế áp dụng.”

Phân tích “thắng một ít, thua một ít” của ông Crochet cũng được ông Bogdan Evtimov - đối tác tại công ty luật ACQUIS có trụ sở tại Brussels, đồng tình.

“Nếu tranh chấp này đi đến giai đoạn có báo cáo của ban hội thẩm, ban hội thẩm có thể sẽ đồng ý với một số khiếu nại của Trung Quốc và bác bỏ các khiếu nại khác. Điều này sẽ đủ để cả Trung Quốc và EU đều khẳng định rằng “chúng tôi đã thắng.”

Tuy nhiên, ông Olof Gill, người phát ngôn của EC, cho biết EU “rất tự tin rằng mọi khía cạnh trong



cuộc điều tra của họ đều hoàn toàn tuân thủ tất cả các quy tắc liên quan của WTO và EU”.

Ông cũng chỉ ra việc EU sửa đổi giảm mức thuế cho thấy rằng Ủy ban châu Âu hoàn toàn tôn trọng tất cả các quy tắc và nghĩa vụ liên quan cũng như đưa ra những kết luận của mình dựa một cách chặt chẽ trên thực tế và các bằng chứng.

Mức thuế tạm thời của EU hiện nằm trong khoảng tối đa là 36,3%, giảm so với mức thuế cao nhất là 38,1% mà EC dự kiến đưa ra lúc đầu vào tháng 6.

Nhìn chung, luật sư Evangelia Anevlavi cho rằng, bất kể kết quả của vụ kiện pháp lý ra sao, nó có thể sẽ mang lại những tác động toàn cầu cho cả lĩnh vực ô tô và tương lai của quản trị thương mại toàn cầu. Phán quyết có lợi cho Trung Quốc có thể gửi đi một thông điệp rằng thương mại toàn cầu vẫn mang lại cho các nền kinh tế mới nổi như Trung Quốc một phương tiện để thách thức hành động của các cường quốc lâu đời hơn. Phán quyết có lợi cho



EU có thể được hiểu là sự ủng hộ cho những nỗ lực chính sách của phương Tây.

Bà Anevlavi nói rằng lập luận cơ bản mà Bộ thương mại Trung Quốc đưa ra không chỉ là việc áp thuế là không đúng quy định mà còn có một số sai sót về thủ tục trong quá trình điều tra.

Tương tự, Phòng Thương mại Trung Quốc tại EU trước đây đã cáo buộc nhà điều hành EU đưa ra các yêu cầu cung cấp thông tin và tài liệu vô lý cũng như các hành vi lạm dụng quyền điều tra khác.

Bà Anevlavi cho rằng nếu EU thực sự không cung cấp cho Trung Quốc tất cả thông tin cần thiết hoặc không giải thích hợp lý cho các quyết định của mình thì điều này có thể cấu thành hành vi vi phạm nghiêm trọng các nghĩa vụ của EU tại WTO.

Ông Evtimov cho rằng lập luận của Trung Quốc có thể có căn cứ hơn trong vấn đề thủ tục điều tra vì có áp lực chính trị rất lớn buộc cơ quan điều tra phòng vệ thương mại của EU phải nhanh chóng

tiến hành cuộc điều tra này, điều mà ông cho là sẽ làm tăng “nguy cơ xảy ra sai sót của con người.”

Tuy nhiên, không phải tất cả các nhà phân tích đều tin tưởng rằng các khiếu nại của Trung Quốc sẽ được chấp nhận. Ông Kristof Van Ael - cố vấn thương mại quốc tế tại Alongsight - lập luận rằng sự chuẩn bị kỹ lưỡng đằng sau các hành động của EU có nghĩa là Bắc Kinh có thể gặp khó khăn trong việc chứng minh “những sai sót về thủ tục hoặc động cơ chính trị.” Ông cho rằng các hành động của EU đã được tính toán cẩn thận.

Ông Arthur Leichthammer - nhà nghiên cứu chính sách về địa kinh tế tại Trung tâm Jacques Delors - cũng cho rằng vụ việc có thể kết thúc theo hướng có lợi cho Ủy ban châu Âu. Thực tế là khiếu nại lên WTO đặt cuộc điều tra vào khuôn khổ luật pháp quốc tế có thể gây phản tác dụng về mặt chính trị đối với Bắc Kinh. Một phán quyết của WTO ủng hộ thuế chống trợ cấp, ngay cả khi được



thay đổi một chút, cũng sẽ củng cố lập trường chính trị của EU và WTO.

Trong khi đó, ông Crochet và ông Evtimov chỉ ra rằng khiếu nại của Trung Quốc lên WTO chỉ nhắm vào mức thuế tạm thời của EU chứ không phải mức thuế cuối cùng dự kiến được áp dụng vào cuối tháng 10.

Ông Crochet cho biết vụ kiện hiện tại khó có thể đi đến đâu vì khi kết thúc thời gian tham vấn và có thể yêu cầu thành lập ban hội thẩm, biện pháp chính thức đã được áp dụng (vào đầu tháng 11).

Nói cách khác, Bắc Kinh sẽ phải nộp đơn khiếu nại chính thức thứ hai nếu không đạt được giải pháp thương lượng nào.

Ông Crochet lập luận rằng động thái của Trung Quốc tìm kiếm một vụ kiện pháp lý về các biện pháp tạm thời chủ yếu nhằm mục đích gây áp lực lên EC với lời đe dọa rằng nếu EU không sửa chữa một số sai lầm nhất định trước khi áp dụng các biện pháp chính thức, Trung Quốc sẽ khiếu nại vì biện pháp chính thức đó.

Ông Evtimov của ACQUIS cho biết họ gần như chắc chắn rằng Trung Quốc sẽ khởi động vụ kiện thứ hai nhắm vào các mức thuế chính thức. Sau khi đã khiếu nại các biện pháp tạm thời, nếu Trung Quốc không hài lòng với các biện pháp chính thức, họ cũng sẽ khiếu nại biện pháp chính thức cuối cùng.

Để ngăn chặn mức thuế được áp dụng chính thức, 15 quốc gia EU đại diện cho ít nhất 65% dân số của khối phải bỏ phiếu để chống lại việc áp dụng mức thuế. Tuy nhiên, chỉ có 4 quốc gia thành viên được cho là đã bỏ phiếu chống lại việc áp dụng mức thuế trong một cuộc bỏ phiếu thăm dò vào tháng 7.

Trong một cuộc phỏng vấn với tờ Financial Times được xuất bản vào đầu tháng này, Ủy viên Thương mại EU Valdis Dombrovskis cho biết ông dự kiến các quốc gia thành viên sẽ ủng hộ việc áp thuế chính thức và Ủy ban châu Âu cho biết họ dự kiến các mức thuế này sẽ có hiệu lực chính thức chậm nhất là vào ngày 30 tháng 10.

*Phòng Thông tin dữ liệu và cảnh báo  
Tổng hợp từ Euractiv (euractiv.com)*



## Thổ Nhĩ Kỳ gia hạn các biện pháp chống bán phá giá đối với sợi polyester nhập khẩu

**T**hổ Nhĩ Kỳ đã quyết định gia hạn các biện pháp chống bán phá giá đối với sợi polyester nhập khẩu từ Trung Quốc, In-đô-nê-xi-a và Hàn Quốc. Quyết định đã được công bố trên Công báo của Thổ Nhĩ Kỳ

Thông cáo của Bộ Thương mại về Ngăn chặn hành vi cạnh tranh không công bằng của hàng nhập khẩu đã chính thức có hiệu lực. Thông cáo nêu rõ kết luận của cuộc điều tra rà soát cuối kỳ do Tổng cục Nhập khẩu tiến hành.

Cuộc điều tra cho thấy việc dỡ bỏ các biện pháp có khả năng dẫn đến việc tiếp tục hoặc tái diễn tình trạng bán phá giá và thiệt hại liên quan. Do đó, thuế chống bán phá giá hiện tại đối với các sản phẩm của Trung Quốc sẽ vẫn ở mức 21 cents/kg, trong khi đối với các sản phẩm từ In-đô-nê-xi-a và Hàn Quốc, mức thuế sẽ dao động từ 6,2% đến 12% giá CIF.



Ngoài ra, Bộ Thương mại Thổ Nhĩ Kỳ cũng đã ban hành thông cáo về “Áp dụng cơ chế giám sát đối với hàng nhập khẩu” đối với một số sản phẩm nhựa. Quy định mới, được công bố trên Công báo, thiết lập các thủ tục và nguyên tắc giám sát trong tương lai đối với hàng nhập khẩu là các cấu kiện làm từ polyethylene có điện trở và chân cắm.

Theo quy định mới này, trị giá hải quan cho một đơn vị sản phẩm được ấn định ở mức 10 đô la cho một kilôgam. Hàng nhập khẩu sẽ yêu cầu phải có giấy chứng nhận giám sát do Tổng cục Nhập khẩu cấp. Quy định này sẽ có hiệu lực sau 30 ngày.

*Phòng Thông tin dữ liệu và cảnh báo  
Tổng hợp từ Türkiye Today([turkiyetoday.com](http://turkiyetoday.com))*

## Úc gia hạn ngày công bố kết luận cuối cùng trong vụ việc điều tra chống lẩn tránh thép cuộn nhập khẩu từ Trung Quốc

**U**y ban Chống bán phá giá Úc đã gia hạn ngày công bố kết luận cuối cùng trong vụ việc điều tra chống lẩn tránh thép cuộn nhập khẩu từ Trung Quốc và kiến nghị đối với Bộ trưởng Bộ Công nghiệp, Khoa học và Tài nguyên.

Ủy ban sẽ cần công bố báo cáo về các dữ kiện trọng yếu chậm nhất là ngày 24 tháng 1 năm 2025 và gửi kiến nghị cuối cùng cho Bộ trưởng chậm nhất là ngày 10 tháng 3 năm 2025.

Úc đã khởi xướng cuộc điều tra chống bán phá giá đối với thép cuộn từ Trung Quốc vào ngày 12 tháng 8 năm 2015 và đưa ra lệnh áp thuế chống bán phá giá chính thức đối với sản phẩm này vào ngày 22 tháng 4 năm 2016. Trên cơ sở yêu cầu từ công ty

trong nước InfraBuild (Newcastle) Pty Ltd, Ủy ban đã tiến hành rà soát cuối kỳ đối với biện pháp chống bán phá giá vào ngày 27 tháng 7 năm 2020 và quyết định tiếp tục áp dụng các biện pháp chống bán phá giá từ ngày 23 tháng 4 năm 2021.

Mã HS của các mặt hàng thuộc đối tượng áp dụng biện pháp chống bán phá giá là 7213.91.00.44 và 7227.90.90.02.

Ngày 9 tháng 5 năm 2024, Ủy ban Chống bán phá giá đã khởi xướng điều tra chống lẩn tránh thuế đối với thép cuộn từ Trung Quốc để xem liệu sản phẩm bị áp thuế có được chuyển đổi không đáng kể thành các tấm lưới có hàm lượng cacbon theo trọng lượng nhỏ hơn hoặc bằng 0,20% hay không. Mã HS của hàng hóa thuộc đối tượng bị điều tra chống lẩn tránh là 7314.20.00.24.

## EU khởi xướng điều tra chống bán phá giá (AD) đối với lá xích thép của Trung Quốc

**U**y ban châu Âu đã nhận được đơn khiếu nại do công ty Duferco Travi e Profilati S.p.A. nộp vào ngày 12 tháng 7 năm 2024, cáo buộc rằng lá xích thép nhập khẩu có xuất xứ từ Trung Quốc đang bán phá giá và có khả năng gây thiệt hại cho ngành sản xuất của EU. Do đó, Ủy ban châu Âu đã quyết định khởi xướng điều tra chống bán phá giá đối với sản phẩm liên quan vào ngày 23 tháng 8.

Sản phẩm liên quan là một số loại lá xích thép, có hoặc không có miếng đệm cao su gắn vào, có hoặc

không được lắp ráp thành xích, có chiều dài tối đa là 3.000 mm, được sử dụng cho máy móc, được phân loại theo mã CN ex 8431 49 20, ex 8431 39 00 và ex 8431 49 80 (mã TARIC 8431 49 20 10, 8431 39 00 20 và 8431 49 80 10).

Thời kỳ điều tra bán phá giá và thiệt hại (thời kỳ điều tra) là từ ngày 01 tháng 7 năm 2023 đến ngày 30 tháng 6 năm 2024 và thời kỳ đánh giá thiệt hại là từ ngày 01 tháng 01 năm 2021 đến khi kết thúc thời kỳ điều tra.

*Phòng Thông tin dữ liệu và cảnh báo  
Tổng hợp từ Yieh (yieh.com)*



đa **Nhập khẩu ống bằng đồng tinh luyện vào thị trường Ca-na-đa****1. Tình hình chung về nhập khẩu ống bằng đồng tinh luyện từ các nguồn trên thế giới vào thị trường Ca-na-đa**

Canada có nhu cầu ổn định về ống đồng tinh luyện, chủ yếu được sử dụng trong các ngành xây dựng, hệ thống điều hòa không khí, và hệ thống ống dẫn.

Sự phát triển của ngành xây dựng và cơ sở hạ tầng ở Canada tạo ra nhu cầu liên tục cho các sản phẩm này.

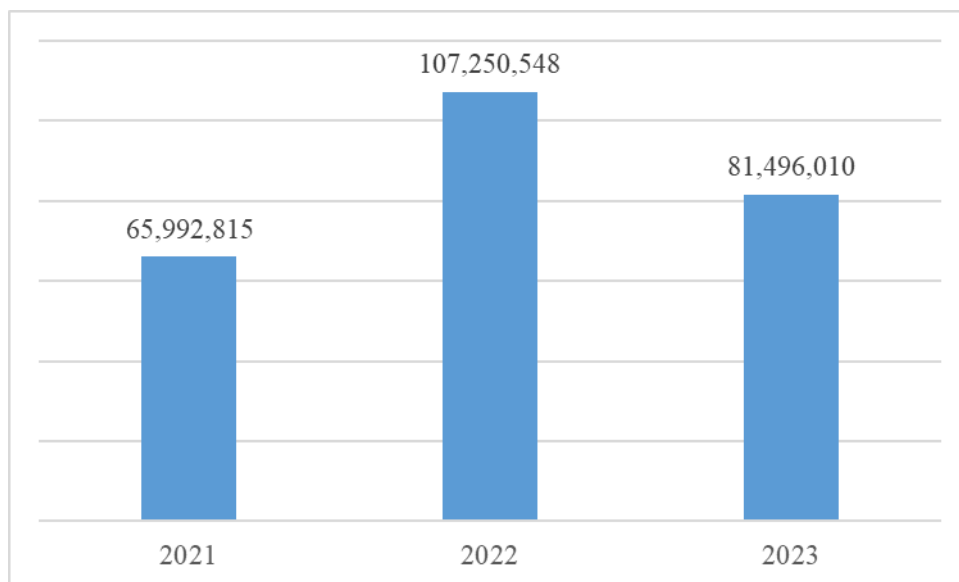
Canada nhập khẩu ống đồng tinh luyện từ nhiều quốc gia trên thế giới, bao gồm Hoa Kỳ, Trung Quốc, và các nước châu Âu.

Việt Nam cũng là một trong những quốc gia xuất khẩu sản phẩm này vào thị trường Canada.

Ống bằng đồng tinh luyện là một trong những mặt hàng quan trọng được sử dụng rộng rãi trong các ngành công nghiệp điện lạnh, dẫn truyền nhiệt, hệ thống ống nước và chế tạo máy móc. Canada là một trong những thị trường nhập khẩu ống đồng tinh luyện lớn trên thế giới do nhu cầu cao từ các ngành công nghiệp trên. Trong năm 2023, tổng trị giá nhập khẩu các sản phẩm ống và ống dẫn bằng đồng vào Ca-na-đa đạt hơn 139,96 triệu USD, trong đó kim ngạch nhập khẩu ống bằng đồng tinh luyện chiếm 58,22% toàn bộ ngành, với giá trị tương đương 81,49 triệu USD. Năm 2021, trị giá nhập khẩu ống bằng đồng tinh luyện vào Ca-na-đa đạt 65,99 triệu USD. Sau đó, trị giá nhập khẩu mặt hàng này vào Ca-na-đa tăng trưởng mạnh và đạt mức cao nhất lên đến hơn 107,25 triệu USD vào năm 2022.

**Tổng giá trị nhập khẩu ống bằng đồng tinh luyện sang thị trường Ca-na-đa từ 2021 đến 2023**

Đơn vị: USD



Nguồn: IHS Markit

Trong nhiều năm gần đây, Hoa Kỳ là quốc gia luôn dẫn đầu về tổng kim ngạch xuất khẩu ống bằng đồng tinh luyện vào Ca-na-đa, trị giá xuất khẩu của nước này đạt mức cao nhất là 31,29 triệu USD vào năm 2022, chiếm 29,18% tổng thị phần. Việt Nam và Ấn Độ là hai quốc gia thường xuyên đứng ở vị trí thứ hai và thứ ba. Năm 2022, Trị giá xuất khẩu của Việt Nam và Ấn Độ đạt lần lượt là 18,51 triệu USD và 12,49 triệu USD. Trị giá xuất khẩu của 10 quốc gia xuất khẩu chính ống bằng đồng tinh luyện sang thị trường Ca-na-

chiếm 95,76% tổng thị phần. Tổng trị giá xuất khẩu của các quốc gia khác ngoài Top 10 tương đối nhỏ, đạt 4,54 triệu USD và chiếm khoảng 4,24% tổng kim ngạch.

Sang đến năm 2023, tổng kim ngạch nhập khẩu ống bằng đồng tinh luyện của Ca-na-đa có sự sụt giảm rõ rệt xuống còn 81,49 triệu USD, giảm tới 24,01% so với cùng kỳ năm trước đó. Ba quốc gia xuất khẩu chính ống bằng đồng tinh luyện là Hoa Kỳ, Việt Nam và Ấn Độ giảm nhẹ về kim ngạch xuất khẩu dao động từ 5,03% đến 6,59% so với cùng kỳ năm trước đó. Một số quốc gia khác cũng giảm mạnh về trị giá xuất khẩu ống đồng bao gồm Mê-hi-cô, Hàn Quốc, Ba-ranh và Ý, trong đó Mê-hi-cô là quốc gia giảm mạnh nhất lên tới 95,03% xuống chỉ còn hơn 767 nghìn USD. Bên cạnh đó, Thái Lan lại có sự tăng vọt về kim ngạch xuất khẩu lên đến hơn 96% so với cùng kỳ năm trước, đạt 2,64 triệu USD. Ma-lai-xi-a là quốc gia có sự tăng trưởng ấn tượng nhất, năm 2021 quốc gia này không xuất khẩu ống đồng tinh luyện sang Ca-na-đa và năm 2022 thì có kim ngạch xuất khẩu ở mức khiêm tốn chỉ hơn 180 nghìn USD tổng giá trị; sang đến năm 2023, Ma-lai-xi-a có trị giá xuất khẩu lớn gấp 15 lần so với cùng kỳ năm trước đó và đạt 2,73 triệu USD.

### Các nguồn cung ứng chính vào thị trường Ca-na-đa năm 2022 & 2023

Đơn vị: USD

Các nguồn cung ứng vào Ca-na-đa	Trị giá NK năm 2022	Trị giá NK năm 2023	2022 so với 2023	Thị phần năm 2022	Thị phần năm 2023
Tổng NK Ca-na-đa	107.250.548	81.496.010	-24,01		
Hoa Kỳ	31.292.608	29.718.667	-5,03	29,18	36,47
Việt Nam	18.517.985	17.297.366	-6,59	17,27	21,22
Ấn Độ	12.498.681	11.743.987	-6,04	11,65	14,41
Trung Quốc	5.366.798	6.156.476	14,71	5,00	7,55
Ba-ranh	9.060.224	3.785.472	-58,22	8,45	4,64
Ma-lai-xi-a	180.399	2.730.394	1413,53	0,17	3,35
Thái Lan	1.344.546	2.640.585	96,39	1,25	3,24
Hàn Quốc	3.491.906	1.992.084	-42,95	3,26	2,44
Ý	5.513.920	1.189.671	-78,42	5,14	1,46
Mê-hi-cô	15.436.948	767.849	-95,03	14,39	0,94

Nguồn: IHS Markit

Trong 6 tháng đầu năm 2024, tình hình xuất khẩu ống bằng đồng tinh luyện sang Ca-na-đa ghi nhận sự tăng trưởng tương đối tốt về tổng trị giá nhập khẩu. Tổng kim ngạch nhập khẩu ống bằng đồng tinh luyện của Ca-na-đa 6 tháng đầu năm nay tăng 21,54% so với cùng kỳ năm trước đó, đạt 50,09 triệu USD. Hai quốc gia thuộc Top 10 đều tăng về trị giá xuất khẩu, trong đó Việt Nam tăng trưởng lên đến hơn 95%, đạt 14,14 triệu USD tổng kim ngạch và rút ngắn khoảng cách với nước dẫn đầu là Hoa Kỳ chỉ còn hơn 5,6 triệu USD. Ba-ranh cũng có mức tăng trưởng ấn tượng về trị giá xuất khẩu, gấp 3,8 lần so với cùng kỳ năm trước đó và đạt 5,62 triệu USD. Trong các nước sụt giảm kim ngạch xuất khẩu, Ma-lai-xi-a, Thái Lan và Ý là 3 quốc gia có mức giảm cao, dao động từ 76,33% đến 85,61%.

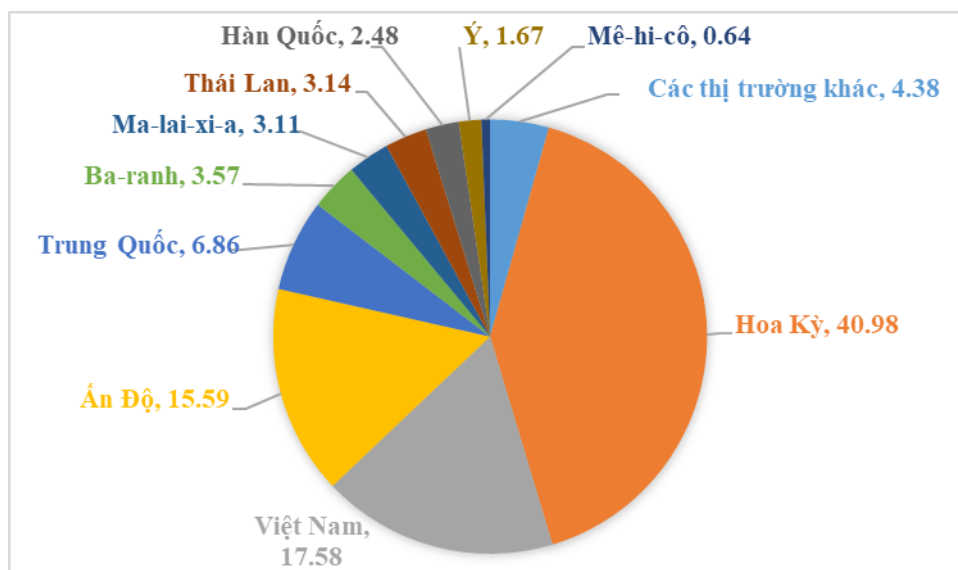
**Bảng 2: Các nguồn cung ứng chính vào thị trường Ca-na-đa 6T/2023 & 6T/2024**

Đơn vị: USD

Nguồn cung ứng vào Ca-na-đa	Trị giá NK 6T/2023	Trị giá NK 6T/2024	6T/2024 so với 6T/2023
Tổng NK Ca-na-đa	41.219.413	50.096.255	21,54
Hoa Kỳ	16.891.342	19.808.669	17,27
Việt Nam	7.246.683	14.140.988	95,14
Ba-ranh	1.470.788	5.652.233	284,30
Ấn Độ	6.426.561	4.390.186	-31,69
Trung Quốc	2.828.817	2.703.929	-4,41
Hàn Quốc	1.021.726	1.435.976	40,54
Thái Lan	1.295.782	306.687	-76,33
Mê-hi-cô	265.048	272.524	2,82
Ma-lai-xi-a	1.281.102	184.381	-85,61
Ý	688.202	152.872	-77,79

Nguồn: IHS Markit

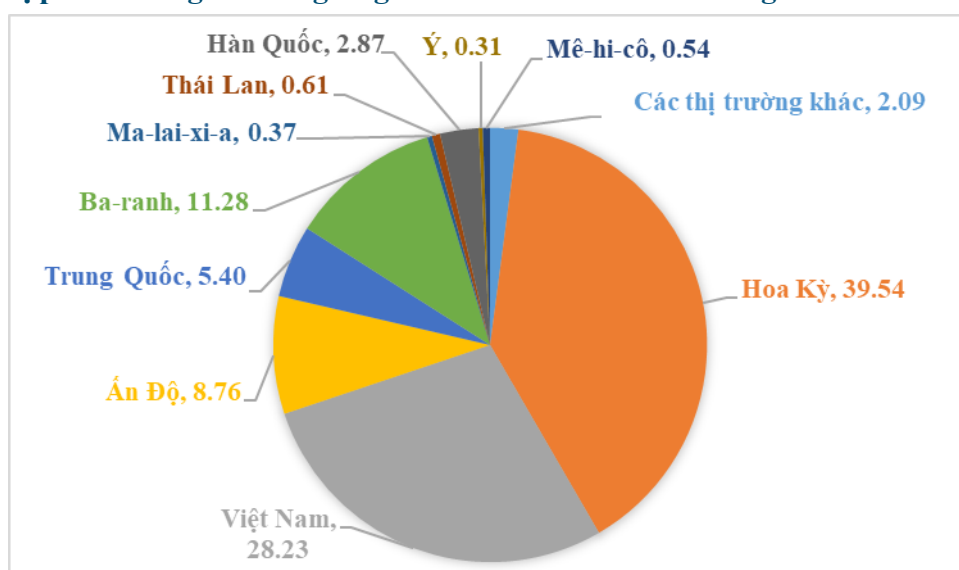
6 tháng đầu năm 2023, Hoa Kỳ dẫn đầu khi chiếm 40,98% tổng thị phần toàn ngành trong khi Việt Nam xếp thứ hai với thị phần là 17,58%. Sang đến đầu năm nay, thị phần của các quốc gia xuất khẩu hàng đầu có sự biến động đáng kể. Mặc dù giảm nhẹ về thị phần nhưng Hoa Kỳ vẫn là nguồn cung ứng lớn nhất với thị phần 39,54%. Thị phần của Việt Nam tăng mạnh lên đến 28,23% trong khi Ấn Độ giảm xuống chỉ còn nắm 8,76% thị phần. Với mức tăng trưởng ấn tượng và sự sụt giảm từ Ấn Độ, Ba-ranh trở thành quốc gia đứng thứ ba trong Top 10 nguồn cung ứng chính. Bên cạnh đó, một số quốc gia khác có sự tăng nhẹ về thị phần bao gồm Mê-hi-cô, Hàn Quốc và Trung Quốc.

**Thị phần các nguồn cung ứng chính cho Ca-na-đa 6 tháng đầu năm 2023**

Nguồn: IHS Markit



## Thị phần các nguồn cung ứng chính cho Ca-na-đa 6 tháng đầu năm 2024



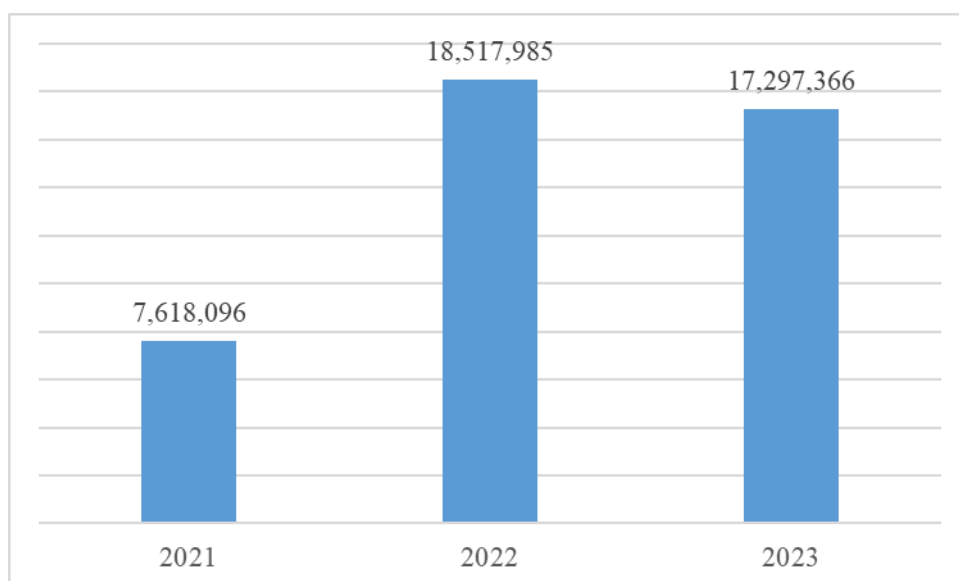
Nguồn: IHS Markit

## 2. Tình hình nhập khẩu ống bằng đồng tinh luyện vào Ca-na-đa từ Việt Nam

Việt Nam là quốc gia có trị giá xuất khẩu ống bằng đồng tinh luyện sang thị trường Ca-na-đa tương đối cao và thường đứng thứ hai trong nhóm các nước xuất khẩu chính. Năm 2021, trị giá xuất khẩu mặt hàng này của Việt Nam đạt 7,61 triệu USD tổng kim ngạch. Sau đó, trị giá xuất khẩu của Việt Nam tiếp tục tăng trưởng tốt đạt 18,51 triệu USD vào năm 2022. Sang đến năm 2023, tổng kim ngạch xuất khẩu ống bằng đồng tinh luyện của Việt Nam sụt giảm nhẹ 6,59% so với năm trước đó, tổng kim ngạch đạt ngưỡng hơn 17,29 triệu USD.

### Tổng trị giá xuất khẩu ống bằng đồng tinh luyện của Việt Nam sang Ca-na-đa từ năm 2020 đến 2023

Đơn vị: USD

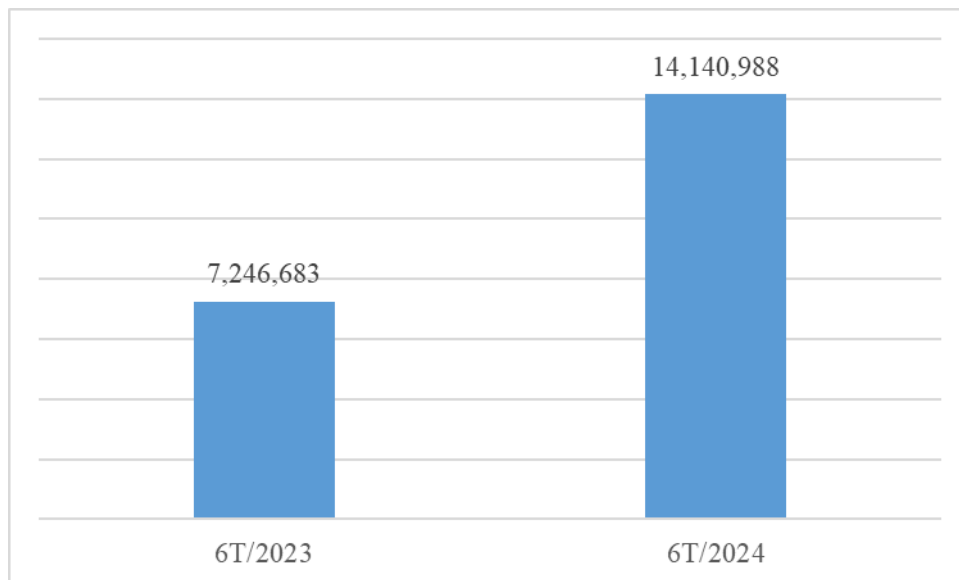


Nguồn: IHS Markit

Đến hết 6 tháng đầu năm 2024, xuất khẩu ống bằng đồng tinh luyện của Việt Nam ghi nhận sự tăng trưởng mạnh khi trị giá xuất khẩu đạt gần gấp đôi so với cùng kỳ năm trước đó là 14,14 triệu USD.

**Trị giá xuất khẩu ống bằng đồng tinh luyện của Việt Nam sang Ca-na-đa 6T/2023 và 6T/2024**

Đvt: USD



Nguồn: IHS Markit

### 3. Cảnh báo và khuyến nghị

Canada có các tiêu chuẩn kỹ thuật nghiêm ngặt đối với ống đồng tinh luyện, bao gồm các tiêu chuẩn về chất lượng, an toàn, và môi trường.

Các doanh nghiệp xuất khẩu phải đảm bảo sản phẩm của mình đáp ứng đầy đủ các tiêu chuẩn này để có thể tiếp cận thị trường Canada.

**Chính sách thương mại:** Chính sách thương mại của Canada, bao gồm thuế quan và các biện pháp phòng vệ thương mại, có ảnh hưởng đáng kể đến hoạt động nhập khẩu.

Các doanh nghiệp cần theo dõi sát sao các thay đổi trong chính sách thương mại để có biện pháp ứng phó kịp thời.

**Biến động kinh tế:** Tình hình kinh tế Canada và thế giới có thể ảnh hưởng đến nhu cầu và giá cả của ống đồng tinh luyện.

Các doanh nghiệp cần có chiến lược linh hoạt để đối phó với các biến động kinh tế.

Vấn đề phòng vệ thương mại:

Các vấn đề liên quan đến việc rà soát các giá trị thông thường và giá xuất khẩu đối với các mặt hàng ống dẫn dầu vào Canada, điều này cho thấy sự chặt chẽ trong các biện pháp phòng vệ thương mại từ Canada.

Việt nam đã từng có các vụ việc liên quan đến phòng vệ thương mại với Canada. Điều này cho thấy các doanh nghiệp xuất khẩu mặt hàng này cần hết sức lưu ý.

Tuân thủ các quy định: Các doanh nghiệp cần đảm bảo tuân thủ các quy định và tiêu chuẩn kỹ thuật của Canada.

Xây dựng mối quan hệ: Xây dựng mối quan hệ tốt với các đối tác nhập khẩu và phân phối tại Canada.

Theo dõi thị trường: Theo dõi sát sao các diễn biến thị trường và chính sách thương mại của Canada.

Chuẩn bị hồ sơ: Chuẩn bị đầy đủ hồ sơ và giấy tờ cần thiết cho hoạt động xuất khẩu.

Cơ quan Dịch vụ Biên giới Canada (CBSA) là cơ quan chịu trách nhiệm về các vấn đề nhập khẩu vào Canada.

Các hiệp định thương mại tự do mà Canada tham gia, chẳng hạn như CPTPP, có thể ảnh hưởng đến hoạt động nhập khẩu ống đồng tinh luyện. Nhập khẩu ống đồng tinh luyện vào thị trường Canada không chỉ đối mặt với các thách thức chung về tiêu chuẩn kỹ thuật và cạnh tranh, mà còn phải đối diện với những rủi ro đáng kể từ các biện pháp phòng vệ thương mại. Dưới đây là những cảnh báo và khuyến nghị cụ thể về vấn đề này:

**Cảnh Báo Về Phòng Vệ Thương Mại:** Rủi ro từ các cuộc điều tra chống bán phá giá và chống trợ cấp:

Canada có thể khởi xướng các cuộc điều tra chống bán phá giá và chống trợ cấp đối với ống đồng nhập khẩu, đặc biệt nếu có dấu hiệu cho thấy sản phẩm được bán với giá thấp hơn giá trị thông thường hoặc nhận được trợ cấp không công bằng.

Các cuộc điều tra này có thể kéo dài, gây ra sự không chắc chắn và chi phí pháp lý đáng kể cho các doanh nghiệp xuất khẩu.

Các thông tin liên quan đến việc Canada rà soát giá trị thông thường và giá xuất khẩu đối với mặt hàng ống dẫn dầu, điều này cho thấy sự chặt chẽ trong các biện pháp phòng vệ thương mại từ Canada.



Nguy cơ áp dụng thuế quan và hạn ngạch:

Nếu kết quả điều tra cho thấy có hành vi bán phá giá hoặc trợ cấp, Canada có thể áp dụng thuế quan bổ sung hoặc hạn ngạch nhập khẩu, làm giảm đáng kể tính cạnh tranh của sản phẩm.

Các biện pháp này có thể gây thiệt hại lớn cho các doanh nghiệp xuất khẩu, đặc biệt là những doanh nghiệp phụ thuộc nhiều vào thị trường Canada.

Sự thay đổi chính sách thương mại:

Chính sách thương mại của Canada có thể thay đổi tùy thuộc vào tình hình kinh tế và chính trị, dẫn đến việc áp dụng các biện pháp phòng vệ thương mại mới.

Các doanh nghiệp cần theo dõi sát sao các diễn biến này để có biện pháp ứng phó kịp thời.

**Khuyến Nghị Về Phòng Vệ Thương Mại:**

Tuân thủ đầy đủ các quy định về giá cả và trợ cấp:

Các doanh nghiệp xuất khẩu cần đảm bảo rằng giá bán sản phẩm của mình phản ánh đúng chi phí sản xuất và lợi nhuận hợp lý.

Tránh nhận bất kỳ khoản trợ cấp nào có thể bị coi là không công bằng theo quy định của Tổ chức Thương mại Thế giới (WTO) và luật pháp Canada.

Chuẩn bị hồ sơ và giấy tờ đầy đủ:

Khi xuất khẩu sang Canada, các doanh nghiệp cần chuẩn bị đầy đủ hồ sơ và giấy tờ chứng minh nguồn gốc, giá cả và chi phí sản xuất của sản phẩm.

Hồ sơ và giấy tờ này sẽ rất quan trọng trong trường hợp bị điều tra phòng vệ thương mại.

Theo dõi sát sao các diễn biến về chính sách thương mại:

Cập nhật thường xuyên các thông tin về chính sách thương mại của Canada, đặc biệt là các thông tin liên quan đến phòng vệ thương mại.

Tham gia các hiệp hội ngành nghề để được hỗ trợ và tư vấn về các vấn đề phòng vệ thương mại.

Hợp tác với các chuyên gia pháp lý:

Trong trường hợp bị điều tra phòng vệ thương mại, các doanh nghiệp nên hợp tác với các chuyên gia pháp lý có kinh nghiệm để bảo vệ quyền lợi của mình.

Các chuyên gia pháp lý có thể giúp doanh nghiệp chuẩn bị hồ sơ, tham gia các buổi điều trần và đưa ra các lập luận pháp lý.

Tìm hiểu thông tin từ các nguồn chính thống:

Các thông tin từ Cơ quan Dịch vụ biên giới Canada (CBSA), và các bộ ngành liên quan của Canada là những nguồn thông tin chính thống và đáng tin cậy. Canada đã áp dụng biện pháp chống bán phá giá đối với một số sản phẩm ống đồng nhập khẩu từ Brazil, Trung Quốc, Hy Lạp, Hàn Quốc và Mexico, và áp dụng biện pháp chống trợ cấp đối với sản phẩm tương tự nhập khẩu từ Trung Quốc kể từ tháng 11 năm 2023.

Kim ngạch xuất khẩu sản phẩm ống bằng đồng tinh luyện của Việt Nam sang Canada có xu hướng gia tăng trong những năm gần đây, do đó các doanh nghiệp cần lưu ý rủi ro bị Canada tiến hành điều tra chống bán phá giá hoặc chống trợ cấp đối với mặt hàng nhập khẩu từ Việt Nam.

Canada đang tăng cường rà soát và điều tra các mặt hàng nhập khẩu, bao gồm cả ống đồng, để đảm bảo tuân thủ các quy định về chống bán phá giá và chống trợ cấp.

Các doanh nghiệp Việt Nam cần chuẩn bị sẵn sàng cho các cuộc điều tra này, với hồ sơ và giấy tờ đầy đủ để chứng minh giá cả và nguồn gốc sản phẩm.

Việc Canada gia hạn rà soát giá trị thông thường, giá xuất khẩu ống dẫn dầu Việt Nam, cho thấy sự chặt chẽ của nước này trong các biện pháp phòng vệ thương mại.

Nguy cơ áp thuế: Nếu bị kết luận bán phá giá hoặc nhận trợ cấp không công bằng, các doanh nghiệp Việt Nam có thể phải đối mặt với việc áp thuế nhập khẩu cao, làm giảm đáng kể tính cạnh tranh.

Cụ thể như thông tin về việc Canada áp thuế chống bán phá giá 37,4% với ống dẫn dầu từ Việt Nam.

Ảnh hưởng đến hoạt động xuất khẩu: Các cuộc điều tra và áp thuế có thể gây ra sự không chắc chắn và làm gián đoạn hoạt động xuất khẩu của các doanh nghiệp Việt Nam.

Yếu tố thuận lợi: Hiệp định CPTPP:

Hiệp định Đối tác Toàn diện và Tiến bộ xuyên Thái Bình Dương (CPTPP) mang lại cơ hội để tăng cường xuất khẩu ống đồng sang Canada, nhờ các ưu đãi về thuế quan và quy tắc xuất xứ.

Tuy nhiên, các doanh nghiệp cần nắm vững các quy định của CPTPP để tận dụng tối đa lợi ích này.

Nhu cầu thị trường:

Canada có nhu cầu ổn định về ống đồng, đặc biệt trong các ngành xây dựng và hệ thống điều hòa không khí.

Điều này tạo ra cơ hội cho các doanh nghiệp Việt Nam có sản phẩm chất lượng và giá cả cạnh tranh.

Khuyến nghị cho doanh nghiệp Việt Nam:

Tuân thủ quy định:

Đảm bảo tuân thủ đầy đủ các quy định về chất lượng, tiêu chuẩn kỹ thuật và quy tắc xuất xứ của Canada.

Xây dựng hệ thống quản lý chất lượng hiệu quả để đáp ứng các yêu cầu khắt khe của thị trường Canada.

Chuẩn bị hồ sơ:

Chuẩn bị đầy đủ hồ sơ và giấy tờ chứng minh nguồn gốc, giá cả và chi phí sản xuất.

Hồ sơ rõ ràng và minh bạch sẽ giúp doanh nghiệp bảo vệ quyền lợi trong trường hợp bị điều tra phòng vệ thương mại.

Theo dõi thị trường:

Theo dõi sát sao các diễn biến về chính sách thương mại và các cuộc điều tra phòng vệ thương mại của Canada.

Cập nhật thông tin từ các nguồn chính thống như Cơ quan Dịch vụ Biên giới Canada (CBSA) và các bộ ngành liên quan.

Hợp tác với chuyên gia:

Hợp tác với các chuyên gia pháp lý và tư vấn thương mại để được hỗ trợ về các vấn đề phòng vệ thương mại.

Hợp tác với các đối tác nhập khẩu và phân phối uy tín tại Canada.

*Phòng Thông tin dữ liệu và cảnh báo—Tổng hợp*