



BỘ CÔNG THƯƠNG
CỤC PHÒNG VỆ THƯƠNG MẠI

Số 23
Ngày 9/09/2019

Bản tin

PHÒNG VỆ THƯƠNG MẠI & CẢNH BÁO SỚM

Hàng tuần



Thực hiện bởi
**TRUNG TÂM THÔNG TIN
VÀ CẢNH BÁO**

Địa chỉ: Số 25 Ngô Quyền,
Hoàn Kiếm, Hà Nội
Tel: (024) 73037898
Website: www.trav.gov.vn

Chịu trách nhiệm nội dung

Võ Văn Thúcý

Giám đốc

Trung tâm thông tin và Cảnh báo

Liên hệ:

Phạm Thu Hà
Nguyễn Phương Trang
Phạm Bùi Thu Hà

Thiết kế:

Nguyễn Mạnh Hùng
E-mail: ciew@moit.gov.vn

Bản quyền của TRAV

NỘI DUNG CHÍNH

TIN VIỆT NAM

- ◆ Quyết định rà soát cuối kỳ biện pháp tự vệ đối với sản phẩm phân bón DAP và MAP nhập khẩu**3**
- ◆ Phản hồi một số thông tin phản ánh của báo chí về biện pháp chống bán phá giá đối với một số sản phẩm thép không gỉ cán nguội nhập khẩu vào Việt Nam.....**4**
- ◆ Cục PVTM làm việc với Hiệp hội Thép về việc phòng tránh các biện pháp phòng vệ thương mại đối với mặt hàng thép xuất khẩu sang Ca-na-đa.....**7**

TIN CẢNH BÁO SỚM

- ◆ Danh sách cảnh báo sản phẩm có nguy cơ bị điều tra phòng vệ thương mại, chống lẩn tránh thuế.....**8**

TIN THẾ GIỚI

- ◆ Hoa Kỳ đề nghị các công ty của mình rời khỏi Trung Quốc**9**
- ◆ Canada triển khai các thay đổi chính sách chống bán phá giá, hệ thống giám sát nhập khẩu nhôm.....**11**

- ◆ EU gia hạn thuế quan đối với xe đạp Trung Quốc.....**13**
- ◆ Đài Loan (Trung Quốc) gia hạn thuế chống bán phá giá đối với thép nhập khẩu từ Trung Quốc và Hàn Quốc.....**14**
- ◆ Ấn Độ khởi xướng một cuộc điều tra chống bán phá giá đối với sản phẩm kính nổi có độ trong suốt cao từ Malay-sia.....**15**
- ◆ Ủy ban thương mại quốc tế Hoa Kỳ đưa ra kết luận về thiệt hại đáng kể đối với mặt hàng bánh xe thép nhập khẩu từ Trung Quốc.....**15**
- ◆ Thép Trung Quốc sẽ ra sao sau lệnh áp thuế của Tổng thống Donald Trump?.....**16**

TIN WTO

- ◆ Trung Quốc đã gửi đơn khiếu nại đối với Hoa Kỳ tại WTO về thuế nhập khẩu**19**

Quyết định rà soát cuối kỳ biện pháp tự vệ đối với sản phẩm phân bón DAP và MAP nhập khẩu

Ngày 02 tháng 3 năm 2018, Bộ trưởng Bộ Công Thương ban hành Quyết định số 686/QĐ-BCT về việc áp dụng biện pháp tự vệ chính thức đối với sản phẩm phân bón DAP và MAP nhập khẩu vào Việt Nam (mã vụ việc SG06).

Mức thuế hiện tại là 1.072.104 đồng/tấn. Biện pháp sẽ hết hạn kể từ ngày 07/3/2020 (nếu không gia hạn).



Theo Điều 69 Nghị định 10/2018/NĐ-CP, chậm nhất 09 tháng trước ngày quyết định áp dụng biện pháp tự vệ hết hiệu lực, Cơ quan điều tra thông báo về việc tiếp nhận Hồ sơ yêu cầu rà soát cuối

kỳ việc áp dụng biện pháp tự vệ.

Ngày 31 tháng 5 năm 2019, Bộ Công Thương (Cục Phòng vệ thương mại) đăng thông báo công khai về việc tiếp nhận hồ sơ yêu cầu rà soát cuối kỳ biện pháp.

Ngày 02 tháng 7 năm 2019, Cục PVTM nhận được Hồ sơ yêu cầu rà soát cuối kỳ của Công ty DAP-Vinachem và Công ty DAP số 2-Vinachem.

Sau khi thẩm định Hồ sơ, ngày 03 tháng 9 năm 2019, Bộ Công Thương ban hành Quyết định số 2700/QĐ-BCT về việc rà soát cuối kỳ biện pháp tự vệ đối với sản phẩm phân bón DAP và MAP nhập khẩu.

Hàng hóa nhập khẩu tiến hành rà soát đối với sản phẩm phân bón DAP, MAP, có mã HS:

3105.10.20;	3105.10.90;
3105.20.00;	3105.30.00;
3105.40.00;	3105.51.00;
3105.59.00;	3105.90.00

Theo quy định tại điểm đ khoản 2 Điều 96 Luật Quản lý ngoại thương, thời hạn rà soát cuối kỳ việc áp dụng biện pháp tự vệ là không quá 06 tháng kể từ ngày có Quyết định rà soát, trong trường hợp cần thiết có thể gia hạn một lần nhưng không quá 06 tháng.

Tất cả các tổ chức, cá nhân có quyền lợi liên quan trong vụ việc có thể đăng ký với Cơ quan điều tra để trở thành Bên liên quan. Bên liên quan sẽ được tiếp cận thông tin lưu hành công khai trong quá trình điều tra, gửi các ý kiến bình luận, thông tin và bằng chứng liên quan đến việc hàng hóa thuộc đối tượng rà soát.

Đơn đăng ký làm bên liên quan theo mẫu tại Phụ lục kèm theo Quyết định số 2700/QĐ-BCT phải được gửi tới Cơ quan điều tra theo địa chỉ dưới đây trong thời hạn hai mươi (20) ngày làm việc kể từ ngày ban hành Quyết định rà soát, tức là

đến ngày 02 tháng 10 năm 2019.

Cơ quan điều tra khuyến nghị tất cả các bên có quyền lợi và nghĩa vụ liên quan nên đăng ký để làm bên liên quan để có thể bình luận, tiếp cận các thông tin, hồ sơ vụ việc để đảm bảo lợi ích hợp pháp của mình.

Tải Quyết định 2700/QĐ-BCT [tại đây](#)

(<http://www.trav.gov.vn/data/00195410-a87c-4a80-989d-83a83a4e020d/userfiles/files/QD%20ra%20soat%20SG06.pdf>)

Thông tin chi tiết để nghị liên hệ:

Phòng Điều tra Thiệt hại và Tự vệ

Cục Phòng vệ thương mại - Bộ Công Thương

Địa chỉ: 25 Ngô Quyền, Hoàn Kiếm, Hà Nội, Việt Nam

Điện thoại: (024) 7303.7898 (máy lẻ: 125)

Email: hoact@moit.gov.vn

(chị Chu Thị Hoa)

Nguồn: Cục PVTM

Phản hồi một số thông tin phản ánh của báo chí về biện pháp chống bán phá giá đối với một số sản phẩm thép không gỉ cán nguội nhập khẩu vào Việt Nam

Trong thời gian vừa qua, Bộ Công Thương nhận được một số thông tin phản ánh của một số trang báo về việc thị trường thép không gỉ cán nguội tại Việt Nam đang có dấu hiệu độc quyền, bị thao túng về giá, chất lượng với nguyên nhân là do Bộ Công Thương áp thuế chống bán phá giá (CBPG) một số sản phẩm thép không gỉ cán nguội nhập khẩu từ năm 2014.

Để phản hồi các nội dung phản ánh trên, Cục Phòng vệ thương mại (Cơ quan điều tra) – Bộ Công Thương cung cấp một số thông tin như sau:

1. Quy định pháp lý và căn cứ ban hành Quyết định áp thuế CBPG đối với một số sản phẩm thép không gỉ cán nguội

(i) Quy định pháp lý

CBPG là một biện pháp phòng vệ thương mại (PVTM) được Tổ



chức Thương mại Thế giới (WTO) cho phép các Thành viên áp dụng trong trường hợp hàng hóa nhập khẩu từ nước ngoài bán phá giá gây thiệt hại đáng kể cho ngành sản xuất trong nước.

CBPG không phải là biện pháp bảo hộ mà nhằm đảm bảo điều kiện thương mại công bằng giữa hàng hóa nhập khẩu và hàng hóa sản xuất trong nước, do đó thuế CBPG chỉ áp dụng đối với hàng hóa của các nước có các doanh nghiệp bán phá giá. Điều này thể hiện ở việc mức thuế chống bán phá giá với các doanh nghiệp là khác nhau, tùy thuộc vào mức độ bán phá giá trong từng giai đoạn.

Việc tiếp nhận hồ sơ, quy trình thẩm định, tiến hành điều tra cũng như áp dụng biện pháp CBPG tuân thủ chặt chẽ các quy định của Hiệp định Chống bán phá giá của WTO (ADA) và Luật Quản lý ngoại thương. Việc thực thi quy định pháp luật về phòng vệ thương mại nói chung và chống bán phá giá nói riêng độc lập với việc thực thi quy định của Luật Cạnh tranh về vấn đề chống độc quyền và lạm dụng vị trí thống lĩnh.

Mức thuế CBPG của từng nhà sản xuất nước ngoài được xác định theo phương pháp tính toán quy định bởi WTO, căn cứ trên số liệu thực tiễn của nhà sản xuất/xuất khẩu nước ngoài đệ trình và được Cơ quan điều tra thẩm tra, xác minh. Do đó, mức thuế này không phải là mức thuế áp dụng theo đề xuất của ngành sản xuất trong nước hay theo ý kiến chủ quan của Cơ quan điều tra.

(ii) Thực tiễn và căn cứ áp dụng

Ngày 06 tháng 5 năm 2013, Bộ Công Thương nhận được Hồ sơ yêu cầu áp dụng biện pháp CBPG của đại diện ngành sản xuất trong nước đối với một số sản phẩm thép không gỉ cán nguội (còn gọi là thép inox) nhập khẩu từ Trung Quốc, Ấn-đô-nê-xia, Ma-lai-xia và vùng lãnh thổ Đài Loan (Đài Loan).

Sau khi thẩm định hồ sơ, điều tra và thẩm tra tại chỗ đối với các thông tin, số liệu cung cấp bởi nhà sản xuất trong nước, nhà sản xuất/xuất khẩu nước ngoài, nhà nhập khẩu theo đúng quy định của pháp luật về CBPG, kết quả điều tra cho thấy: (i) có hành vi bán phá giá của các nhà sản xuất thép inox của 4 nước/vùng lãnh thổ nêu trên; (ii) ngành sản xuất trong nước đang bị thiệt hại đáng kể; và (iii) có mối quan hệ nhân quả giữa việc bán phá giá thép inox và thiệt hại của

ngành sản xuất trong nước. Do đó, ngày 05 tháng 9 năm 2014, Bộ Công Thương ban hành Quyết định số 7896/QĐ-BCT áp dụng biện pháp CBPG đối với một số sản phẩm thép không gỉ từ 4 nước/vùng lãnh thổ trên nhập khẩu vào Việt Nam. Trong quá trình điều tra và trước khi ban hành quyết định cuối cùng của vụ việc (kể cả các quyết định rà soát sau này), Bộ Công Thương đều lấy ý kiến của các bên liên quan trong vụ việc. Kết luận điều tra bản công khai đã được Bộ Công Thương gửi đến tất cả các bên liên quan nhằm đảm bảo tính minh bạch.

2. Tình hình sản xuất, nhập khẩu và tiêu thụ thép inox trong nước trước và sau khi áp dụng biện pháp CBPG

(i) Ngành sản xuất thép inox trong nước

Theo thông tin của Hiệp hội Thép Việt Nam, hiện nay Việt Nam có khoảng 10 doanh nghiệp sản xuất thép không gỉ cán nguội cán phẳng dạng cuộn/tấm, trong đó một số doanh nghiệp sản xuất chủ yếu để phục

vụ nhu cầu tiêu dùng nội bộ (dùng để sản xuất ống thép, bình đựng nước và các sản phẩm khác) mà không bán ra thị trường hoặc chỉ bán với số lượng rất ít. Sản lượng năm 2018 của Công ty TNHH POSCO VST (Posco) chiếm dưới 50% tổng sản lượng của ngành (kể cả phục vụ tiêu dùng nội bộ).

Trong thời gian tới, năng lực sản xuất thép không gỉ trong nước sẽ tăng thêm khoảng 400.000-500.000 tấn/năm bởi các nhà máy thép không gỉ mới như Nguyễn Minh (trên 200.000 tấn/năm), Việt Quang....

(ii) Tình hình nhập khẩu, sản xuất và bán hàng thép không gỉ cán nguội kể từ khi có biện pháp CBPG

Như đã trình bày ở trên, hiện nay thuế CBPG chỉ áp dụng với thép inox của Trung Quốc, In-đô-nê-xia, Ma-lai-xia và Đài Loan. Các sản phẩm thép inox từ các nước khác vẫn có thể nhập khẩu vào Việt Nam mà không bị áp thuế CBPG.

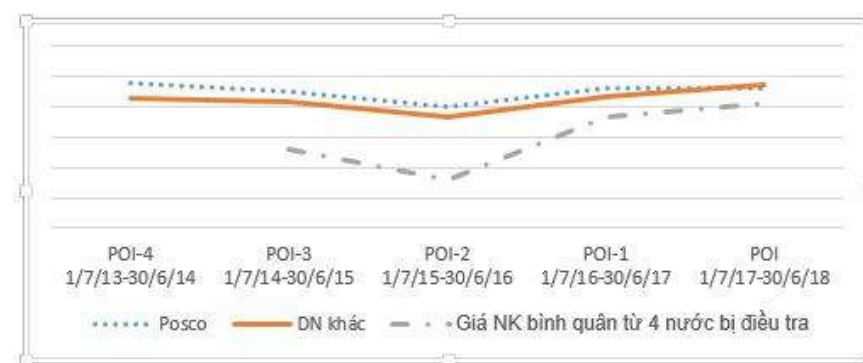
Theo số liệu của Tổng cục Hải quan, sau khi biện pháp CBP được áp dụng đến nay, thép inox vẫn tiếp tục

được nhập khẩu từ 4 nước/vùng lãnh thổ bị áp thuế cũng như từ các nước khác. *Tổng lượng nhập khẩu thép không gỉ cán nguội từ tất cả các nguồn sau khi có biện pháp CBPG vẫn tăng so với giai đoạn trước khi áp thuế CBPG, ví dụ như thép inox đến từ Hàn Quốc, Nhật Bản, Thái Lan...* Như vậy, người sử dụng thép inox tại Việt Nam có nhiều sự lựa chọn khác nhau ngoài nguồn sản xuất trong nước.

Trong giai đoạn điều tra gần nhất (từ ngày 01 tháng 7 năm 2017 tới ngày 30 tháng 6 năm 2018), nhập khẩu thép inox vẫn chiếm tới 57,2% tổng tiêu thụ trong nước (trong đó nhập khẩu từ các nước không bị áp thuế CBPG chiếm

68,5% tổng nhập khẩu), sản xuất trong nước chỉ chiếm 42,8% tiêu thụ trong nước. Cùng với việc sản lượng của doanh nghiệp lớn nhất chiếm dưới 50% sản lượng trong nước thì không có cơ sở để nhận định ngành sản xuất trong nước hay một doanh nghiệp sản xuất nào đó “độc quyền” về nhóm sản phẩm này. Riêng đối với sản phẩm thép không gỉ khổ rộng (từ 1.200 mm trở lên), số liệu thống kê của Tổng cục Hải quan cho thấy Việt Nam vẫn đang nhập khẩu loại sản phẩm này với tỉ lệ khoảng 25% tổng nhập khẩu thép không gỉ cán nguội vào Việt Nam năm 2018.

(iii) Diễn biến giá bán bình quân của thép không gỉ [1]



Nguồn: Tổng hợp từ số liệu của TCHQ và nhà sản xuất trong nước

Biểu đồ trên cho thấy với việc áp dụng biện pháp CBPG mức chênh lệch giá giữa hàng nhập khẩu và hàng sản xuất trong nước đã thu hẹp lại. Mặt khác, biến động tăng/giảm giá của công ty Posco và các nhà sản xuất trong nước khác theo cùng một xu hướng. Giá bán của công ty Posco luôn cao hơn giá bán của các nhà sản xuất trong nước khác do

chủng loại hàng hóa của Posco thuộc phân khúc chất lượng cao hơn. Tuy nhiên, biểu đồ trên cho thấy chênh lệch giá bán giữa hàng hóa của công ty Posco và của nhà sản xuất trong nước khác đã dần thu hẹp lại.

3. Thị phần của Posco trong tổng tiêu thụ trong nước



Nguồn: Tổng hợp từ số liệu của TCHQ và nhà sản xuất trong nước

Biểu đồ cho thấy thị phần của Posco không biến động quá lớn kể từ khi biện pháp CBPG được áp dụng. Trong khi đó, thị phần của các nhà sản xuất trong nước khác lại có xu hướng tăng lên rõ rệt trong giai đoạn từ POI-3 đến POI-1 và giảm đi trong giai đoạn POI. Bên

cạnh đó, thị phần của hàng hóa nhập khẩu sau khi giảm dần từ giai đoạn 2014-2015 (POI-3) đến giai đoạn 2016-2017 (POI-1) đã tăng lên trong giai đoạn 2017-2018 (POI). Như vậy, không có căn cứ cho rằng việc áp dụng biện pháp CBPG của Bộ Công Thương làm tăng vị thế

của Posco trên thị trường thép không gỉ cán nguội.

4. Tác động kinh tế - xã hội của biện pháp

Sau khi áp dụng biện pháp CBPG từ tháng 10 năm 2014, ngành sản xuất trong nước bắt đầu phục hồi và dần tăng trưởng. Nếu không có biện pháp CBPG, với việc hàng nhập khẩu gia tăng ồ ạt vào Việt Nam thì ngành sản xuất trong nước khó có thể tồn tại và phát triển. Có thể thấy, thị trường thép không gỉ cán nguội của Việt Nam trước đây chỉ có sự tham gia của công ty Posco cùng một số công ty quy mô nhỏ khác, nay đã bắt đầu có sự tham gia của các doanh nghiệp lớn trong nước.

Trong quá trình điều tra, áp dụng biện pháp, Bộ Công Thương đã cân nhắc, xem xét miễn trừ áp dụng biện pháp CBPG đối với các sản phẩm thép không gỉ cán nguội làm nguyên liệu đầu vào mà trong nước chưa sản xuất được hoặc chưa đáp ứng nhu cầu nhằm đảm bảo quyền lợi của người tiêu dùng.

Theo thống kê, thép inox của Trung Quốc, In-đô-nê-xia, Ma-lai-xia và Đài Loan đã từng bị nhiều nền kinh tế trên thế giới điều tra chống bán phá giá hoặc chống trợ cấp như Hoa Kỳ, Liên minh châu Âu (EU), Bra-xin, Mê-hi-cô, Ấn Độ, Thổ Nhĩ Kỳ, Liên minh kinh tế Á Âu (EAEU). Trong bối cảnh mặt hàng này phải chịu nhiều áp lực từ việc áp dụng các biện pháp PVTM ở nước ngoài, nếu không áp dụng biện pháp CBPG này, hàng nhập khẩu giá rẻ sẽ ồ ạt xuất khẩu vào Việt Nam. Khi đó, không những ngành sản xuất thép không gỉ trong nước phải chịu thiệt hại mà các mặt hàng ống thép, đồ gia dụng do Việt Nam sản xuất từ nguyên liệu đầu vào là thép không gỉ cán nguội nhập khẩu khi xuất khẩu sẽ đối mặt với việc bị áp dụng biện pháp chống lẩn tránh thuế CBPG của các nước khác.

Cho tới nay, việc điều tra, áp dụng biện pháp chống bán phá giá của Bộ Công Thương tuân thủ đầy đủ quy định của Luật quản lý Ngoại thương và các quy định của WTO. Trước tình trạng bán phá giá của

nhà sản xuất/xuất khẩu nước ngoài gây thiệt hại đối với sản xuất trong nước thì việc áp dụng biện pháp CBPG là cần thiết giúp duy trì môi trường cạnh tranh bình đẳng giữa các doanh nghiệp trong nước và doanh nghiệp sản xuất/xuất khẩu nước ngoài, góp phần thúc đẩy cạnh tranh ở thị trường nội địa, giúp thu hút sự tham gia thêm của nhiều doanh nghiệp sản xuất, đồng thời vẫn đảm bảo người tiêu dùng tiếp tục có nhiều sự lựa chọn khác nhau, cả sản xuất trong nước và nhập khẩu.

Bộ Công Thương đang trong quá trình rà soát cuối kỳ áp dụng biện pháp CBPG nêu trên, trong đó, một trong những nội dung quan trọng là xác định liệu rằng còn tồn tại hành vi bán phá giá của các doanh nghiệp

sản xuất, xuất khẩu nước ngoài hay không để làm cơ sở xem xét quyết định về việc có tiếp tục duy trì biện pháp CBPG hay không. Quá trình tính toán này được điều chỉnh bởi các quy định chặt chẽ của pháp luật Việt Nam cũng như Hiệp định CBPG của WTO^[2]. Cho đến nay, chưa có ý kiến nào từ các nhà xuất khẩu bị điều tra CBPG ở nước ngoài cho rằng việc tính toán và áp dụng biện pháp CBPG của Việt Nam vi phạm các quy định của Việt Nam cũng như của WTO.

Bộ Công Thương sẽ tiếp tục theo dõi, xem xét các phản ánh liên quan tới độc quyền thao túng giá theo đúng quy định của Luật Cạnh tranh và xử lý theo quy định của pháp luật.

[1] POI (Period of Investigation): Thời kỳ điều tra, là khoảng thời gian Bộ Công Thương thu thập số liệu của tất cả các bên liên quan phục vụ việc đánh giá và phân tích vụ việc. Trong vụ việc rà soát gần nhất đối với thép không gỉ cán nguội, POI được xác định từ ngày 01/7/2017 đến ngày 30/6/2018. Do đó, các giai đoạn POI-1, POI-2, POI-3 và POI-4 được xác định lùi lại một năm tương ứng so với giai đoạn POI.

[2] Theo quy định của WTO, biện pháp CBPG được áp dụng khi cơ quan điều tra kết luận vẫn có hành vi bán phá giá, do đó nhiều nước áp dụng biện pháp CBPG tới 20 năm (Hoa Kỳ áp dụng biện pháp CBPG với tôm, cá tra Việt Nam cho tới nay là trên 15 năm).

Nguồn: Cục PVTM

Cục PVTM làm việc với Hiệp hội Thép về việc phòng tránh các biện pháp phòng vệ thương mại đối với mặt hàng thép xuất khẩu sang Ca-na-đa

Trên cơ sở theo dõi thông tin tình hình xuất khẩu thép của Việt Nam sang Ca-na-đa trong thời gian gần đây, ngày 22/8/2019, Cục Phòng vệ thương mại (PVTM) đã tổ chức buổi họp với Hiệp hội Thép Việt Nam nhằm trao đổi thông tin, cảnh báo nguy cơ bị khởi kiện vụ việc phòng vệ thương mại, chống lẩn tránh thuế với sản phẩm thép xuất khẩu của Việt Nam.



Căn cứ số liệu của hải quan Ca-na-đa, các sản phẩm thép trong chương 72 xuất khẩu từ Việt Nam có sự gia tăng đáng kể, cụ

thể: trong năm 2018, Ca-na-đa nhập khẩu khoảng 37 triệu đô-la Ca-na-đa các sản phẩm thép của Việt Nam, tuy nhiên trong 6 tháng đầu năm 2019, Ca-na-đa đã nhập hơn 103 triệu đô-la Ca-na-đa các sản phẩm này. Trong đó, nhóm sản phẩm tăng trưởng mạnh nhất là mặt hàng thép phẳng mạ phủ với kim ngạch 6 tháng 2019 đạt khoảng 94 triệu đô-la Ca-na-đa.

Theo Hiệp hội Thép, việc gia tăng xuất khẩu là do tác động của Hiệp định Đối tác Toàn diện và Tiến bộ xuyên Thái Bình Dương (CPTPP) mà cả Việt Nam và Ca-na-đa là thành viên. Doanh nghiệp Việt Nam không bán phá giá cũng như không lẩn tránh thuế phòng vệ thương mại của Ca-na-đa.

Bên cạnh đó, trong thời gian qua, Ca-na-đa đã có những động thái điều chỉnh pháp luật để cho phép: (i) áp dụng biện pháp chống

lấn tránh thuế; (ii) sửa đổi luật thuế và hải quan Canada xóa bỏ quy định khoảng cách 2 năm giữa các lần áp dụng thuế nhập khẩu bổ sung với cùng một sản phẩm tạo điều kiện cho việc áp dụng biện pháp PVTM thuận lợi hơn. Ngoài ra, Ca-na-đa cũng đã có thỏa thuận với Hoa Kỳ về việc tăng cường triển khai các biện pháp chống chuyển tải lấn tránh cũng như hành vi phá giá, trợ cấp với sản phẩm thép nhập khẩu.

Trên cơ sở kết quả buổi họp, Cục Phòng thương mại đã khuyến nghị Hiệp hội Thép thông báo tới các thành viên một số nội dung sau:

+) Xem xét kế hoạch sản xuất, xuất khẩu sản phẩm thép sang thị trường Ca-na-đa, tránh tăng trưởng quá nóng làm tăng nguy cơ bị điều tra phòng vệ thương mại (bao gồm cả chống lấn tránh thuế chống bán phá giá, chống trợ cấp);

+) Tuân thủ các quy định của nước nhập khẩu về xuất xứ hàng hóa, không tiếp tay cho các hành vi chuyển tải bất hợp pháp, gian lận thương mại gây tổn hại đến uy tín kim ngạch, hàng hóa xuất khẩu của Việt Nam nếu vướng phải các vụ kiện;

+ Thường xuyên liên lạc với Cục PVTM để cập nhật, chia sẻ thông tin diễn biến xuất khẩu để có phương án xử lý kịp thời khi vụ việc xảy ra.

Nguồn: Cục PVTM

Danh sách cảnh báo sản phẩm có nguy cơ bị điều tra phòng vệ thương mại, chống lấn tránh thuế (tháng 7/2019)

Nhằm triển khai Quyết định số 824/QĐ-TTg ngày 4 tháng 7 năm 2019 của Thủ tướng Chính phủ về việc phê duyệt Đề án “Tăng cường quản lý nhà nước về chống lấn tránh biện pháp phòng vệ thương mại và gian lận xuất xứ” (Quyết định 824/QĐ-TTg), Bộ Công Thương đã xây dựng Danh sách theo dõi các sản phẩm có nguy cơ bị điều tra phòng vệ thương mại hoặc điều tra chống lấn tránh thuế để cảnh báo cho cộng đồng doanh nghiệp và các cơ quan quản lý nhà nước. Danh sách theo dõi hiện tại gồm 13 mặt hàng xuất khẩu sang 03 thị trường: Hoa Kỳ, EU, Ca-na-đa. Các mặt hàng trong danh sách theo dõi được phân thành 4 mức độ cảnh báo từ 1 đến 4, trong đó mức độ 4 là mức độ



cao nhất. Căn cứ các thông tin và số liệu hiện tại, các mặt hàng bao gồm gỗ dán dùng nguyên liệu là gỗ cứng, đá nhân tạo, giá đỡ đồ bằng sắt, đệm mút xuất khẩu sang Hoa Kỳ, xe đạp điện và lớp xe tải/xe khách xuất khẩu sang EU, thép chống ăn mòn xuất khẩu sang Ca-na-đa thuộc nhóm những mặt hàng có nguy cơ cao.

Danh sách sẽ được cập nhật hàng tháng trên cơ sở phân tích diễn biến tình hình xuất nhập khẩu, thông tin cảnh báo, diễn biến những biện pháp phòng vệ thương mại nước ngoài áp dụng với bên thứ ba.

(<http://www.trav.gov.vn/data/00195410-a87c-4a80-989d-83a83a4e020d/userfiles/files/190827%20-%20%20Danh%20sach%20canh%20bao%20thang7-2019.doc>)

Nguồn: Cục PVTM

Hoa Kỳ đề nghị các công ty của mình rời khỏi Trung Quốc

Ngày 23 tháng 8 năm 2019, Trung Quốc đã công bố kế hoạch áp thuế bổ sung đối với 75 tỷ đô la hàng hóa của Hoa Kỳ vào ngày 1 tháng 9 và ngày 15 tháng 12 tới đây. Đáp trả, Tổng thống Donald Trump tuyên bố sẽ tăng thuế đối với 550 tỷ đô la hàng hóa nhập khẩu của Trung Quốc.

Trong lần thông báo mới nhất về thuế quan cách đây vài ngày, cơ bản đến cuối năm hàng hóa Trung Quốc xuất khẩu sang Hoa Kỳ sẽ bị phải chịu thuế. Mặc dù điều này có thể tăng thêm gánh nặng cho các công ty Trung Quốc, vốn đang phải đối mặt với áp lực từ sự suy thoái của nền kinh tế trong nước, dữ liệu và các phân tích khác chỉ ra các doanh nghiệp đang tìm cách duy trì khả năng phục hồi – ngay cả khi các doanh nghiệp này đang phải chịu các chi phí thuế.

Cựu Thứ trưởng Bộ Thương mại Trung Quốc Wei Jianguo cho



biết: ông tin chắc rằng căng thẳng thương mại Trung Quốc và Hoa Kỳ sẽ còn diễn ra lâu dài trong bối cảnh Trung Quốc chờ đợi một thỏa thuận thương mại công bằng và bình đẳng, Trung Quốc đã chuẩn bị để chống lại bất kỳ tác động tiêu cực nào từ căng thẳng thương mại.

Ông cũng đưa ra 4 cách mà Trung Quốc đang giúp đỡ các doanh nghiệp của mình:

1. Tăng cường hỗ trợ từ phía chính phủ;

2. Tăng cường các kênh đến các thị trường quốc tế khác thông qua các chương trình như khu vực thương mại tự do và Sáng kiến “Vành đai và Con đường”-một dự án cơ sở hạ tầng lớn của Trung Quốc;

3. Phát triển môi trường hoạt động với chất lượng cao hơn cho các doanh nghiệp nhà nước và doanh nghiệp nước ngoài; và

4. Thực hiện các chính sách như cắt giảm thuế và chi phí.

Hai nền kinh tế lớn nhất thế giới

đã bị lôi vào một cuộc xung đột thương mại leo thang trong hơn một năm qua. Trong khi tranh chấp ban đầu chỉ tập trung vào thâm hụt hàng hóa thương mại lớn của Hoa Kỳ và Trung Quốc, đến nay các cuộc thảo luận hai bên đã mở rộng ra các vấn đề tiếp cận nước ngoài không công bằng vào thị trường Trung Quốc và chuyển giao công nghệ.

Mức thuế quan mới nhất của Hoa Kỳ đánh dấu sự đảo ngược kể từ khi thỏa thuận giữa hai nhà lãnh đạo tại cuộc họp vào cuối tháng 6 vừa qua, cả hai quốc gia đã đồng ý không đánh thuế đối với hàng hóa từ mỗi nước.

Nếu các nhà đầu tư lo ngại về tác động từ căng thẳng thương mại đang leo thang tới các tập đoàn Hoa Kỳ thì các công ty Trung Quốc có thể tìm kiếm nhiều cơ hội kinh doanh hơn.

Ông Wang Zhe – nhà kinh tế cao cấp tại viện nghiên cứu Caixin cho biết: Trong ngắn hạn, thuế quan

của Hoa Kỳ tăng sẽ có tác động tiêu cực đến lợi nhuận của các doanh nghiệp Trung Quốc. Về dài hạn, nếu căng thẳng giữa Hoa Kỳ và Trung Quốc vẫn tiếp diễn thì điều này sẽ tác động đến cấu trúc của chuỗi cung ứng toàn cầu. Và điều này tất nhiên sẽ buộc các công ty Trung Quốc phải thay đổi phương thức sản xuất, thúc đẩy chuyển đổi và nâng cấp hoạt động.

Theo các nhà phân tích một tác động khác của chiến tranh thương mại có thể mang tới là các công ty Trung Quốc giành được thị phần lớn hơn, trong khi đó các doanh nghiệp Hoa Kỳ mất chỗ đứng trên thị trường toàn cầu. Điển hình là các công ty Trung Quốc đang tìm đến những thị trường nông sản khác như Mỹ Latinh.

Ông Jake Parker, Phó chủ tịch phụ trách vận hành tại Trung Quốc của Hội Đồng Kinh tế Hoa Kỳ - Trung Quốc (USCBC), cho biết: “Đối với các công ty có nguy cơ chịu sự sụt giảm về doanh số, bị ảnh hưởng bởi thuế quan đang cố gắng để vượt qua, tuy vậy các công ty vẫn

đang mất lợi thế trước các đối thủ đến từ các quốc gia khác nhau.

Các doanh nghiệp Hoa Kỳ rời khỏi Trung Quốc

Ngày 24 tháng 8 năm 2019, Tổng thống Donald Trump đã yêu cầu các công ty của Hoa Kỳ ngay lập tức tìm kiếm phương án thay thế cho Trung Quốc, bao gồm việc đưa các công ty này quay trở về Hoa Kỳ và sản xuất các sản phẩm tại nước nhà.

Ông Stephen Olson – chuyên gia nghiên cứu tại Tổ Chức Phi Lợi Nhuận The Hinrich Foundation cho biết: Nếu Tổng thống Donald Trump yêu cầu các công ty rời khỏi Trung Quốc thì sẽ tạo điều kiện cho các công ty trong nước và sẽ dần thay thế các công ty của Hoa Kỳ. Quan trọng hơn, ông nói: một đồng thái như vậy sẽ là một rạn nứt chưa từng thấy trong mối quan hệ thương mại giữa hai nền kinh tế lớn nhất thế giới, điều này sẽ dẫn đến một hậu quả tồi tệ đối với các công ty của Trung Quốc và Hoa Kỳ.

Trong khi đó, ông Parker cho

biết: có những thách thức để tiến hành hoạt động kinh doanh tại Trung Quốc, việc rời khỏi thị trường này không phải là câu trả lời. Mặt khác, nếu các công ty Hoa Kỳ rời khỏi Trung Quốc, họ sẽ bỏ lỡ cơ hội tăng trưởng toàn cầu lớn.

Cách duy nhất để giải quyết nhiều thách thức mà các công ty Hoa Kỳ phải đối mặt khi hoạt động tại thị trường Trung Quốc là hai bên tiếp tục đàm phán và tìm một thỏa hiệp xóa bỏ thuế quan và đặt mối quan hệ lên một quỹ đạo ổn định.

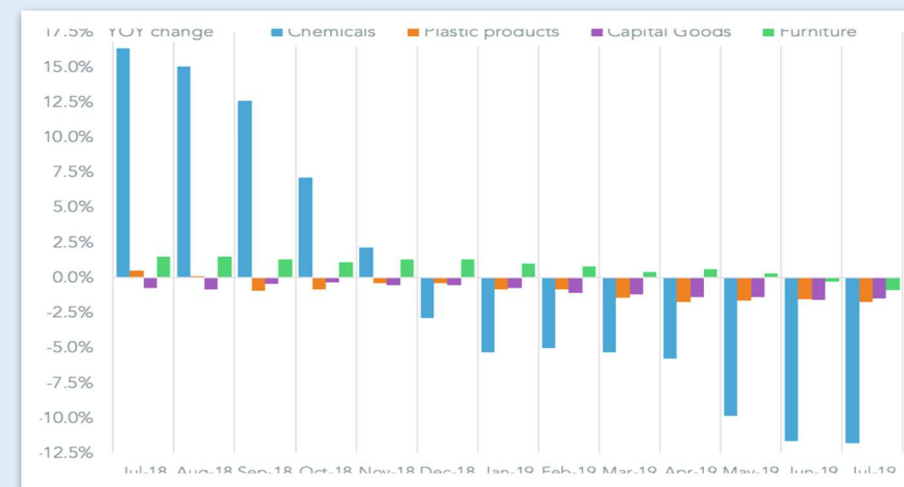
Các công ty Trung Quốc đang tìm cách thích nghi

Chính quyền Tổng thống Donald

Trump đã tập trung vào thuế quan như một công cụ chính để hành động trong tranh chấp thương mại. Nhưng điều đó rõ ràng là không có hiệu quả đối với Trung Quốc.

Phân tích từ Nhà nghiên cứu Chris Rogers tại Panjiva, đơn vị nghiên cứu chuỗi cung ứng tại S&P Global Market Intelligence cho thấy giá của một số loại hàng hóa như hóa chất và đồ nội thất đã giảm nguyên nhân là do thuế quan được áp dụng. Một số công ty Trung Quốc đang giảm giá hàng bán qua Hoa Kỳ.

Giá nhập khẩu hàng năm của Hoa Kỳ từ Trung Quốc thay đổi



(Tiếp theo trang bên)

(Tiếp theo...)

Ông Wei nói rằng các công ty Trung Quốc đang phải gánh chi phí thuế quan nhưng không nhiều. Chủ yếu họ đang chờ đợi một giải pháp từ các cuộc đàm phán.

Tuần trước, ông Parker cho rằng hầu hết các công ty Hoa Kỳ vẫn đang đánh giá mức thuế sẽ được áp dụng trong thời gian bao lâu trước khi thực hiện các thay đổi kinh doanh quan trọng. Một số đang chuyển sang nhà cung cấp khác trong khi số khác vẫn duy trì chuỗi cung ứng và cố gắng cắt giảm lợi nhuận hoặc chuyển chi phí xuống cho người tiêu dùng càng nhiều càng tốt.

Nguồn: CNBC

Canada triển khai các thay đổi chính sách chống bán phá giá, hệ thống giám sát nhập khẩu nhôm

Chính phủ Canada gần đây đã công bố các thay đổi về chính sách và quy định – điều mà họ cho rằng sẽ giúp cải thiện hệ thống phòng vệ thương mại của Canada đối với tất cả các ngành.

Đầu tháng 8.2019, Canada đã công bố những thay đổi trong chính sách chống bán phá giá của họ, bên cạnh việc thiết lập một Hệ thống giám sát nhập khẩu nhôm mới và cam kết tăng cường Hệ thống giám sát nhập khẩu thép hiện hành.

Theo một văn bản được đưa ra bởi Bộ Tài chính Canada: “Việc triển khai những thay đổi trong chính sách đang được thực hiện tuân theo những Quy định về các biện pháp nhập khẩu đặc biệt để đảm bảo rằng mức thuế chống bán phá giá phù hợp có thể được áp dụng cho hàng hóa nhập khẩu vào Canada”

Điều này sẽ tạo điều kiện linh



hoạt hơn đối với Cơ quan Biên phòng Canada (CBSA) trong trường hợp giải quyết các tình huống như: sự lệch lạc về giá hàng hóa tại nước xuất khẩu. Những thay đổi lần này trong chính sách sẽ làm rõ các phương pháp thay thế để tính chi phí sản xuất hàng hóa nhập khẩu, trong trường hợp giá đầu vào bị bóp méo do mua hàng giữa các công ty liên kết hoặc do tình hình thị trường cụ thể.

Các thay đổi về chính sách chống bán phá giá cũng sẽ giúp CBSA trong việc xác định xem sản phẩm có bị bán phá giá hay không.

Bộ Tài chính Canada cho biết: “Điều này sẽ giúp CBSA dễ dàng so sánh giá của hàng hóa nhập khẩu vào Canada với giá hàng hóa được bán bởi cùng một nhà xuất khẩu tương tự sang một quốc gia khác, để xác định xem có hành vi bán phá giá hay không”.

Bên cạnh đó, kể từ ngày 1 tháng 9 năm 2019, một số sản phẩm nhôm sẽ được thêm vào Danh sách kiểm soát nhập khẩu.

Theo Bộ Tài chính Canada: “Các nhà nhập khẩu nhôm sẽ được yêu cầu trích dẫn Giấy phép nhập khẩu chung (GIP) đối với sản phẩm Nhôm trên tờ khai nhập khẩu của CBSA để hàng hóa được nhập khẩu vào Canada. Khi những thay đổi này có hiệu lực, ngành công nghiệp và Chính phủ Canada sẽ có quyền truy cập vào dữ liệu nhập khẩu nhôm một cách kịp thời hơn, giúp dễ dàng xác định xem liệu nguồn cung sản phẩm Nhôm từ nước ngoài vào Canada có tuân thủ theo đúng quy định hay không.

Trong khi đó, Hiệp hội Nhôm ở Hoa Kỳ ủng hộ những thay đổi này của chính phủ Canada.

Theo phó chủ tịch liên quan đến các chính sách của Hiệp hội Nhôm - Lauren Wilk cho biết: việc thực thi thương mại một cách mạnh mẽ cơ bản là hướng đến một sự công bằng, rất cần thiết đối với một hệ

thống thương mại toàn cầu. Bao gồm các sản phẩm nhôm nằm trong danh sách của Hệ thống giám sát nhập khẩu của Canada sẽ giúp các quan chức chính phủ và ngành công nghiệp xác định xu hướng của dòng chảy thương mại và xác định các sản phẩm Nhôm bị phân loại sai, chỉ trung chuyển và trốn thuế.



“Hiệp hội Nhôm ủng hộ nhiệt tình cho việc tạo ra một hệ thống giám sát việc nhập khẩu nhôm ở Hoa Kỳ để giải quyết các vấn đề tương tự ở Canada, và chúng tôi mong muốn hợp tác với chính phủ Hoa Kỳ để phát triển một chương trình sẽ giúp đảm bảo các nhà sản xuất nhôm của Hoa Kỳ có thể cạnh tranh một cách bình đẳng bình đẳng ở Bắc Mỹ”.

Về hệ thống giám sát việc nhập khẩu thép, Cơ quan Phát triển Quốc tế (Global Affairs Canada) sẽ có thể yêu cầu một số nhà nhập

khẩu gửi báo cáo chi tiết về việc nhập khẩu thép của họ, để giúp xác định bất kỳ sai sót nào có thể có trong dữ liệu nhập khẩu và xác định nguyên nhân của sự không nhất quán nào theo phương cách đã xác định. Những cải tiến cũng đang được thực hiện để làm rõ các yêu cầu về văn bản thủ tục cho các nhà nhập khẩu. Điều này sẽ hỗ trợ theo dõi chính xác các mẫu nhập khẩu và nhập khẩu, để xác định rõ hơn khi nào tình hình nhập khẩu cần đến các biện pháp phòng vệ thương mại và theo dõi các tác động sau khi có các biện pháp PVTM. Về GIP _ đối với sản phẩm Nhôm cũng sẽ được yêu cầu như vậy.

Những hành động này là kết quả của các cuộc tham vấn với các ngành công nghiệp thép và nhôm, công nhân và các bên liên quan khác từ các lĩnh vực khác nhau về cách cải thiện chế độ giám sát thương mại và chế độ nhập khẩu của Canada. Trong đó cũng xây dựng các bước để Chính phủ xác định thương mại không công bằng,

bao gồm cả việc sửa đổi lập pháp và quy định được đưa ra vào tháng 4 năm 2018 để tăng cường hiệu quả của hệ phòng vệ thương mại của Canada, cũng như hỗ trợ CBSA để tăng cường các vụ việc điều tra thương mại và khả năng thực thi.

Các nhà sản xuất thép tấm và thép dây không gỉ của Canada cũng tiếp tục được bảo vệ bởi các biện pháp tự vệ được áp dụng từ tháng 10 năm 2018. Chính phủ hiện đang loại trừ một số sản phẩm cụ thể khỏi các biện pháp này (7 sự loại trừ đối với sản phẩm thép tấm, 1 sự loại trừ đối với thép dây không gỉ), theo các khuyến nghị của Tòa án Thương mại Quốc tế Canada (CITT) trong cuộc điều tra loại trừ được kết luận vào ngày 15 tháng 7 năm 2019.

Nguồn: CBSA

EU gia hạn thuế quan đối với xe đạp Trung Quốc

Liên minh châu Âu đã gia hạn thêm 5 năm thuế chống bán phá giá đối với xe đạp Trung Quốc, Liên minh châu Âu cho biết chính thức vào ngày 29 tháng 8 năm 2019, sau khi kết luận rằng việc dỡ bỏ bất kỳ biện pháp cũng sẽ dẫn đến tình trạng nhập khẩu ồ ạt.

Xe đạp Trung Quốc nhập khẩu đã phải chịu thuế chống bán phá giá kể từ năm 1993, hiện có mức thuế nhập khẩu lên tới 48,5%.

Các mức thuế gia hạn là các biện pháp mới nhất trong một loạt các biện pháp của EU nhằm hạn chế hàng xuất khẩu của Trung Quốc, từ các sản phẩm tấm pin mặt trời đến các sản phẩm thép, điều này đã gây ra những phản ứng mạnh mẽ từ Bắc Kinh.

Liên minh châu Âu cũng đã quyết định vào tháng 1 sẽ áp thuế lên tới 79,3% đối với xe đạp điện nhập khẩu của Trung Quốc. Sau đó, Trung Quốc nói rằng họ rất



quan tâm đến vấn đề họ sẽ cân nhắc những bước cần thực hiện.

Các biện pháp đối với xe đạp thông thường đã được áp dụng từ năm 2013 cũng được áp dụng cho xe đạp nhập khẩu từ Indonesia, Malaysia, Sri Lanka và Tunisia và kể từ năm 2015 đối với những sản phẩm từ Campuchia, Pakistan và Philippines, mặc dù có một số miễn trừ. Ủy ban châu Âu cho biết xe đạp nhập khẩu chủ yếu là xe đạp Trung Quốc.

Thuế quan không áp dụng đối với nhà sản xuất Taiwan Giant Giant (9921.TW), nhà sản xuất xe đạp lớn nhất thế giới, có các cơ sở tại Đài Loan – Trung Quốc, Trung

Quốc và Hà Lan. Công ty đã thắng một vụ việc liên quan đến các mức thuế chống bán phá giá của Liên minh châu Âu tại Tòa án châu Âu trong năm 2017.

Người tiêu dùng EU mua khoảng 18 triệu xe đạp/năm, trong đó có hơn 60% xe đạp được cung cấp bởi các nhà sản xuất địa phương. Nhập khẩu của Trung Quốc chỉ chiếm khoảng 4% thị trường EU, mặc dù thị phần của các quốc gia khác trên thị trường là khoảng 17%.

Tuy nhiên, các nhà sản xuất Trung Quốc có khả năng dư thừa để tạo thêm 37 triệu chiếc xe đạp, theo thông cáo báo chí của EU. Sản xuất xe đạp cũng được xác định là ngành công nghiệp chính trong kế hoạch 5 năm hiện tại của Trung Quốc và kế hoạch “Made in China 2025”.

Điều này có nghĩa là có nhiều khả năng các nhà sản xuất Trung Quốc sẽ quay trở lại bán với giá

thấp và với một khối lượng lớn nếu các biện pháp chống bán phá giá được dỡ bỏ. EU cũng cho biết chi phí đầu vào bị “bóp méo” bởi sự can thiệp của nhà nước.

Hiệp hội các nhà sản xuất xe đạp châu Âu hoan nghênh việc gia hạn, nói rằng nếu không có biện pháp, các nhà xuất khẩu Trung Quốc sẽ đẩy các nhà sản xuất EU ra khỏi thị trường của chính họ, điều mà đã xảy ra ở Hoa Kỳ và Nhật Bản.

Theo Hiệp hội này, ngành công nghiệp ở Liên minh châu Âu, bao gồm hơn 900 công ty nhỏ hơn, có doanh thu 12 tỷ euro, sử dụng 100.000 người trực tiếp và gián tiếp.

Nguồn: Reuters

Đài Loan (Trung Quốc) gia hạn thuế chống bán phá giá đối với thép nhập khẩu từ Trung Quốc và Hàn Quốc

Đài Loan – Trung Quốc đã gia hạn thuế chống bán phá giá đối với thép từ Trung Quốc và Hàn Quốc thêm 5 năm sau một cuộc điều tra cho thấy các công ty ở các nước này đã bán sản phẩm của họ với giá thấp không công bằng tại thị trường Đài Loan – Trung Quốc, gây thiệt hại đáng kể cho các công ty sản xuất thép trong nước.

Trong một thông báo được đăng bởi Cơ quan Hải quan của Bộ Tài chính, thuế chống bán phá giá đã được gia hạn từ ngày 29 tháng 8 năm 2019 đến 28 tháng 8 năm 2024, áp dụng đối với một số sản phẩm thép (bao gồm cả thép không gỉ, cuộn cán nguội và dạng tấm) của các nhà xuất khẩu của Trung Quốc và Hàn Quốc.

Các mặt hàng thép được sử dụng trong một loạt các sản phẩm, bao gồm: phụ tùng ô tô, thiết bị nhà



bếp, linh kiện máy tính, động cơ điện, cáp treo, container vận chuyển và vật liệu xây dựng.

Mức thuế là 38,11% đối với các nhà xuất khẩu thép của Trung Quốc và mức 37,65% đối với các nhà xuất khẩu thép của Hàn Quốc.

Trong vòng thuế quan trả đũa trước từ ngày 15 tháng 8 năm 2013 đến ngày 14 tháng 8 năm 2018,

Các nhà sản xuất thép của Trung Quốc phải chịu mức thuế từ 20,18 – 38,11%, trong khi các nhà sản xuất thép của Hàn Quốc phải chịu mức thuế từ 26,53 – 37,65%.

Ngày 8 tháng 8, Công ty Yieh United Steel Corp và Công ty Tang Eng Iron Works đã đệ đơn về việc cho rằng việc chấm dứt thuế quan có thể gây thiệt hại đối với thị

trường thép của Đài Loan – Trung Quốc bởi một số sản phẩm thép được nhập khẩu bởi các công ty Trung Quốc và Hàn Quốc, sau đó Cơ quan Hải quan đã có một cuộc điều tra về vấn đề này.

Sau khi tham khảo ý kiến của Bộ Kinh tế của Đài Loan – Trung Quốc, Cục Hải quan đã kết luận rằng không có bằng chứng nào cho thấy việc mở rộng thuế chống bán phá giá sẽ gây tổn hại đến nền kinh tế Đài Loan – Trung Quốc, do vậy họ đã gia hạn thêm 5 năm.

Nguồn: Reuters

Ấn Độ khởi xướng một cuộc điều tra chống bán phá giá đối với sản phẩm kính nổi có độ trong suốt cao từ Malaysia

An độ đã khởi xướng một cuộc điều tra chống bán phá giá đối với sản phẩm kính nổi có độ trong suốt cao nhập khẩu từ Malaysia, được sử dụng trong việc sản xuất oto và công nghiệp làm lạnh, sau khi nhận được đơn khiếu nại từ các nhà sản xuất trong nước.

Cuộc điều tra đang được tiến hành bởi Tổng cục phòng vệ thương mại Ấn Độ (DGTR) của Bộ Thương mại Ấn Độ. Và trong một thông báo của họ đã nói rằng: có hành vi bán phá giá và gây thiệt hại đáng kể đối với nền công nghiệp trong nước.

Giai đoạn điều tra là 2018-19. Tuy nhiên, dữ liệu giữa các năm 2015-18 cũng sẽ

được xem xét để hiểu tác động của hàng nhập khẩu.

Nguyên đơn bao gồm các công ty: Saint-Gobain India, Sisecam Flat Glass India, Gold Plus Glass Industries Ltd và Asahi India.

Malaysia là một đối tác thương mại quan trọng của Ấn Độ trong khu vực Đông Nam Á. Thương mại song phương giữa các quốc gia đạt 17,25 tỷ USD trong năm 2018-19, năm 2017-18 đạt 14,71 tỷ USD.

Các mức thuế này nhằm mục đích đảm bảo các giao dịch thực hiện một cách công bằng và tạo ra một sân chơi bình đẳng cho các nhà sản xuất trong nước và các nhà sản xuất và xuất khẩu nước ngoài.

Nguồn: Reuters

Ủy ban thương mại quốc tế Hoa Kỳ đưa ra kết luận về thiệt hại đáng kể đối với mặt hàng bánh xe thép nhập khẩu từ Trung Quốc

Ủy ban Thương mại quốc tế Hoa Kỳ (USITC) kết luận mặt hàng bánh xe thép (steel trailer wheel) nhập khẩu từ Trung Quốc có đường kính từ 12 đến 16,5 inches đang gây ra thiệt hại đáng kể đối với ngành sản xuất bánh xe thép của Mỹ.

Ngày 02 tháng 8 năm 2019, ITC đã bỏ phiếu với tỷ lệ 5-0 để đưa ra kết luận cuối cùng của vụ việc bắt đầu từ tháng 8/2018 dựa trên đơn kiện của các nguyên đơn Elkhart, Ind.-based Dexstar Wheel Co., một chi nhánh của American Development Inc./ Kenda Rubber Industrial Co. Ltd.

Dexstar đã yêu cầu áp thuế chống bán phá giá và thuế chống trợ cấp đối với các nhà nhập khẩu khung

bánh xe thép Trung Quốc dựa theo Mục 701 và 731 của Luật thương mại.

Trong phiên điều trần của ITC vào ngày 9 tháng 7 năm 2019, Dexstar và những luật sư của họ đã tranh luận về kết luận thiệt hại đáng kể của vụ việc, trong khi đại diện của các nhà nhập khẩu Trung Quốc phản bác rằng vụ việc này chỉ là một sự hiểu lầm rất nhỏ trong sự cạnh tranh của thị trường khung bánh xe thép.

Vào ngày 2 tháng 7 năm 2019, Bộ thương mại Hoa Kỳ (DOC) đã ban hành thuế chống trợ cấp ở mức 388,71% đối với nhà nhập khẩu bánh xe thép Zhejiang Jingu Co. Ltd.; 386,45% đối với Xingmin Intelligent Transportation Systems

Group; và 387,88% đối với tất cả các nhà nhập khẩu khung bánh xe thép khác của Trung Quốc.

DOC cũng áp thuế chống bán phá giá ở mức 38,27% đối với Changzhou Chungang Machinery Co. Ltd., với tỷ lệ tiền mặt đặt cọc là 16,57% và 44,57% đối với tất cả các nhà nhập khẩu khác, với mức đặt cọc tiền mặt là 22,65%.

DOC đã hướng dẫn Cơ quan hải quan và bảo vệ biên giới Hoa Kỳ để thu thuế từ các nhà nhập khẩu Trung Quốc.

Theo thống kê của ITC, Trung Quốc xuất khẩu sản phẩm bánh xe thép vào thị trường Hoa Kỳ tổng giá trị là 73 triệu USD trong năm 2018.

Nguồn: ITC

Thép Trung Quốc sẽ ra sao sau lệnh áp thuế của Tổng thống Donald Trump?

Cuộc chiến tranh thương mại Mỹ - Trung khởi đầu với việc áp mức thuế 25% đối với các mặt hàng thép vào tháng 3/2018, tuy nhiên mức thuế này không nhắm cụ thể vào một quốc gia nào. Một loạt các lệnh áp thuế tiếp diễn – đặc biệt là đối với hàng hóa Trung Quốc, sau đó Trung Quốc bắt đầu trả đũa. Các đặc phái viên của 2 quốc gia đã vừa có một cuộc gặp tại Thượng Hải mà không đạt được một bước tiến nào.

Việc áp thuế của Mỹ đã ảnh hưởng tới ngành công nghiệp thép ở Trung Quốc và sau đó là thị trường thép toàn cầu như thế nào?

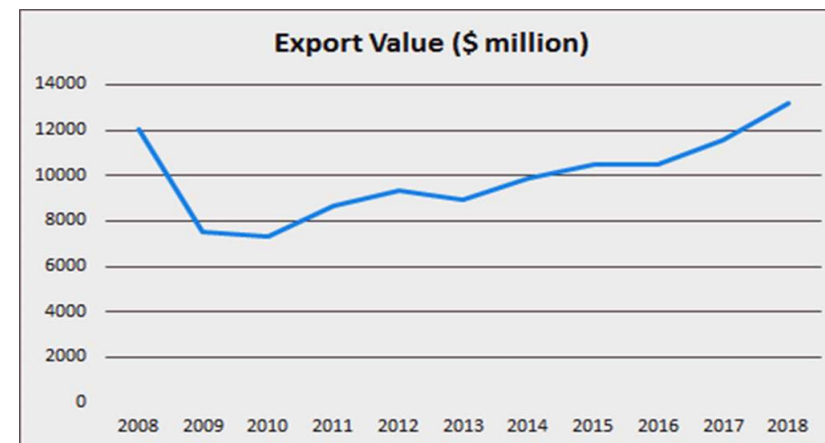
Trung Quốc là nhà xuất khẩu thép lớn nhất trên thế giới, với tổng thị phần xuất khẩu toàn cầu trong năm 2018 là 13,5%. Liên quan đến giá trị, thép chiếm 2,2% tổng xuất khẩu của Trung Quốc. Trong những năm 1990, Trung Quốc sản xuất 4% tổng sản lượng thép toàn cầu, và

hiện nay họ sản xuất hơn 50% tổng sản lượng toàn cầu. Ngành công nghiệp thép Trung Quốc đã cung cấp việc làm cho khoảng 5 triệu người trong năm 2016.

Trong khi sản xuất thép của thế giới gần như đang bị đình trệ, sản xuất của Trung Quốc gần đây thậm chí còn đang phát triển. Trong năm 2019, Trung Quốc đã tăng sản lượng sản xuất thép lên 13% cho tới nay so với năm 2018. Tầm quan trọng của Trung Quốc trên thị trường thép toàn cầu và đối với nền kinh tế của quốc gia này có thể được lý giải thông qua những con số trên.

Tầm quan trọng của thị trường thép Hoa Kỳ đối với Trung Quốc

Mỹ là đối tác thương mại lớn nhất của Trung Quốc với giá trị thương mại song phương là 737,1 tỉ đô la trong năm 2018. Bảng thống kê sau thể hiện sản phẩm thép và sắt xuất khẩu từ Trung Quốc tới Mỹ kể từ năm 2008.



Nguồn: USITC Dataweb

Thép xuất khẩu từ Trung Quốc tới Mỹ đang có xu hướng tăng trưởng sau sự giảm sút từ khủng hoảng năm 2008. Tuy nhiên, với việc áp nhiều thuế hơn, ảnh hưởng lên thép xuất khẩu đã khá rõ ràng thông qua dữ liệu mới đây. Trong dữ liệu cùng kì năm 2019 (tính đến tháng 3), Mỹ nhập khẩu 7,4 triệu tấn thép, giảm 5% từ mức 7,9 triệu tấn cùng kì năm 2018.

Tuy nhiên, Mỹ không nằm trong top 10 thị trường xuất khẩu thép của Trung Quốc. Những thị trường khác

ngoài Mỹ trong lĩnh vực thép có thể làm dịu tình hình cho Trung Quốc, tuy nhiên quốc gia này đang kì vọng vào một hướng mới đối với xuất khẩu thép trong tương lai.

Lối đi mới cho xuất khẩu thép của Trung Quốc

Đã có một sự thay đổi định hướng đối với xuất khẩu nói chung kể từ đầu những năm 1980, khi các nước Asian đã trở thành các đối tác thương mại nổi bật. Đây là biểu hiện của chủ nghĩa đa phương ở cấp độ cao. Thông tin sau thể hiện lượng

xuất khẩu thép từ Trung Quốc tới top 10 thị trường thép trong năm 2017. Đối với sản lượng, xuất khẩu tới top 10 thị trường chiếm 51% tổng sản lượng xuất khẩu.

Tất cả các nước trong top 10 đều là các nước đang phát triển, 9 nước trong số đó là thuộc châu Á. Ngược lại, Mỹ đứng thứ 25 trong số các điểm đến của thép Trung Quốc xuất khẩu. Hơn thế nữa, nhu cầu về thép tại Trung Quốc đã đạt đến đỉnh điểm. Nhu cầu về thép tại Bắc Mỹ, Châu Âu và Nhật thấp nhưng tại các nước đang phát triển thì nhu cầu này được kì vọng là sẽ ổn định trong tương lai gần. Do đó, Trung Quốc sẽ xuất khẩu nhiều hơn sang các nước đang phát triển. Tầm quan trọng của châu Á và các nước đang phát triển đối với thép Trung Quốc xuất khẩu là vô cùng lớn.

Tuy nhiên, có một sự lo ngại rằng Trung Quốc đang bán phá giá thép tới những nước đang phát triển này. Những quốc gia này có thể sẽ đón nhận sự gia tăng thép nhập khẩu. Ví dụ, thép nhập khẩu vào Ấn Độ tăng 67% trong tháng 4

và tháng 5 do sự đa dạng nguồn cung thép toàn cầu. Các quốc gia khác đã bắt đầu áp dụng các biện pháp tự vệ hoặc trả đũa nhằm bảo vệ các nhà sản xuất nội địa. Ví dụ, Ủy ban châu Âu đã thông qua các biện pháp tự vệ đối với thép nhằm đối phó với việc gia tăng thép nhập khẩu.

Theo Hiệp hội thép thế giới, nhu cầu về thép toàn cầu trong năm 2018 tăng 2,1%, chậm hơn năm 2017. Điều này là do sự phát triển chậm của nền kinh tế toàn cầu. Nhu cầu về thép đối với các nước phát triển được dự đoán là sẽ giảm thêm 0,7% vào năm 2020. Ngược lại, lượng cầu đối với thép ở các nước đang phát triển được kì vọng sẽ tăng 2,9% và 4,6% vào năm 2019 và năm 2020. Có một sự kì vọng về nhu cầu thép ở các nước đang phát triển. Trung Quốc chắc chắn sẽ nhắm vào những thị trường này.

Về mặt cung ứng, Trung Quốc kì vọng sẽ kìm hãm lại khả năng dự trữ thép dư thừa. Dựa theo Cải cách cấu trúc về mặt cung ứng (SSSR) được ban hành vào cuối

năm 2015, Trung Quốc đặt mục tiêu hiện đại hóa sản xuất thép và giảm khả năng dự trữ dư thừa trong ngành công nghiệp thép trong vòng từ 3-5 năm tới còn 100-150 triệu tấn. Điều này là do khả năng dự trữ dư thừa ảnh hưởng tới lợi nhuận, cũng như một nỗ lực nhằm thiết lập biện pháp liên quan đến môi trường chặt chẽ hơn nhằm giảm thiểu sự ô nhiễm. Trung Quốc đã giảm hơn 150 triệu tấn dự trữ thép trong vòng 3 năm qua như là một phần của chiến dịch hiện đại hóa nền kinh tế. Liên quan đến điều đó, sự đa dạng xuất khẩu sẽ xảy ra, liên quan tới thặng dư sản xuất thép tới các nước đang phát triển nơi mà lượng cầu vẫn đang tăng trưởng.

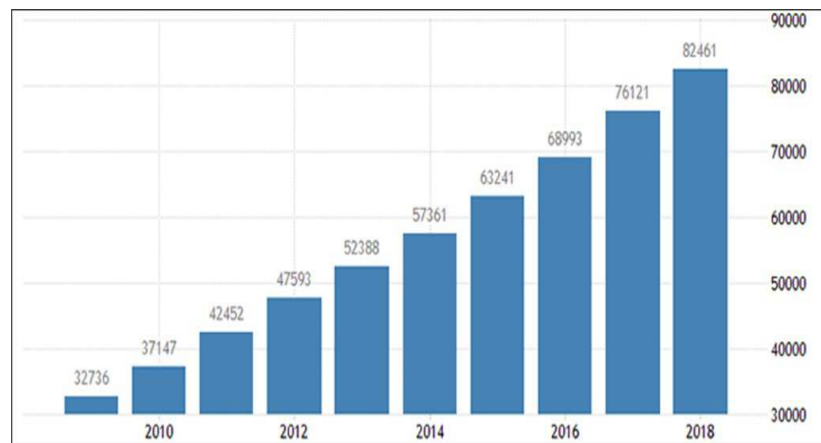
Điều gì sẽ xảy ra tiếp theo?

Điều này có đồng nghĩa với việc các công ty thép Trung Quốc đang giảm sản lượng sản xuất?

Các ông lớn trong ngành thép Trung Quốc như Baowu Group đang phát triển các kế hoạch nhằm tái định vị các lò luyện sắt từ Tân Cương tới Campuchia trong một động thái nhằm chuyển dư thừa

công suất ra nước ngoài. Điều này nhằm duy trì khả năng sản xuất dù cho các biện pháp trong nước nhằm kiểm soát sự đình trệ trong ngành công nghiệp. Lượng cầu thép đang tăng trưởng do bùng nổ trong ngành xây dựng ở Campuchia cũng là một yếu tố bổ sung. Các doanh nghiệp này cũng đang nhắm tới việc xây dựng các cơ sở sản xuất mới ở Pakistan và Chile. Do đó, những nước đang phát triển khác sẽ đóng vai trò lớn trong định hướng xuất khẩu thép tương lai của Trung Quốc.

Sự thay đổi về mức lương trong thị trường lao động Trung Quốc cũng là một trong những nhân tố chính thúc đẩy việc chuyển dịch địa lý tới các quốc gia khác, nơi mà mức lương tương ứng vẫn còn ở mức thấp. Tương tự như Baowu, một vài các doanh nghiệp khác cũng dự định đi theo hướng này. Mức lương tại Trung Quốc đã tăng không ngừng trong vòng vài năm trở lại đây, đạt tới mức cao nhất từ trước đến nay vào năm 2018.

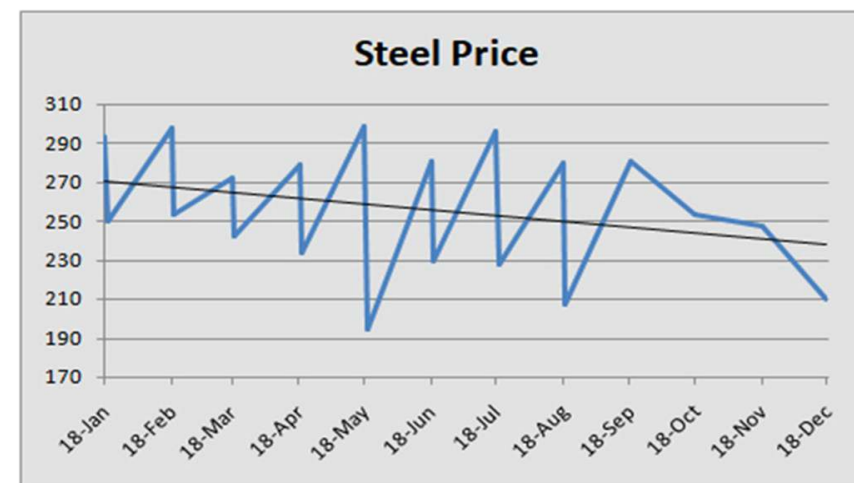


Dữ liệu từ tradingeconomics.com. Số liệu thể hiện giá trị đồng Nhân dân tệ Trung Quốc mỗi năm

Việc Mỹ áp thuế có thể sẽ là một yếu tố dẫn tới sự đa dạng trong xuất khẩu thép Trung Quốc tới các quốc gia đang phát triển. Tuy nhiên, điều này có thể dẫn tới các mức thuế trả đũa từ các quốc gia khác do bán phá giá, dẫn tới mâu thuẫn thương mại rộng hơn về mặt địa ký. Đã có rất nhiều vụ việc điều tra chống bán phá giá và chống trợ cấp tại Mỹ cũng như các quốc gia khác đối với mặt hàng thép của Trung Quốc. Với việc tăng trưởng toàn cầu cũng như nền kinh tế Trung Quốc phát triển chậm chạp, sự gia tăng thép nhập khẩu và việc Trung Quốc bán phá giá được cho là mối quan tâm chung

của một thế giới đang phát triển.

Giá thép toàn cầu đang bị ảnh hưởng bởi mức độ sản xuất của Trung Quốc do thị phần sản xuất toàn cầu rất cao. Nếu việc áp thuế của Mỹ dẫn tới tình trạng dư cung từ các nhà sản xuất thép Trung Quốc cũng như nguy cơ về việc bán phá giá xảy ra, giá thép toàn cầu sẽ sụt giảm. Xu hướng này được thể hiện trong số liệu ở bảng thống kê dưới đây. Đường xu hướng chỉ ra rằng giá thép đã giảm kể từ tháng 1/2018. Giá thép đã sụt giảm 29,4% vào cuối năm 2018.



Thống kê từ Dow Jones Iron & Steel

Nói tóm lại, việc Mỹ áp thuế sẽ tác động đến việc xuất khẩu các sản phẩm thép của Trung Quốc tới thị trường Mỹ. Dựa vào thay đổi trong định hướng thương mại của Trung Quốc theo chính sách thép nội địa cũng như mức lương cao hơn, có khả năng thép Trung Quốc xuất khẩu sang các nước đang phát triển sẽ tăng. Điều này có thể dẫn đến dư thừa nguồn cung và việc bán phá giá thép trong một thế giới đang phát triển. Trường hợp bán phá giá có thể dẫn đến căng thẳng thương mại leo thang và số liệu mới nhất đã chỉ ra rằng mọi việc đang đi theo diễn biến này. Đặc biệt là với Ấn Độ, thuế thép có thể sẽ có ảnh hưởng

trực tiếp tới việc xuất khẩu sản phẩm thép tới Mỹ, tuy nhiên do thị phần nhập khẩu thép Ấn Độ của Mỹ khá nhỏ, nên ảnh hưởng có thể sẽ nằm trong giới hạn. Tuy nhiên, những tác động gián tiếp có thể bắt nguồn từ ảnh hưởng mà những loại thuế này mang tới những quốc gia khác xuất khẩu tới Mỹ. Trong tình hình như vậy, những quốc gia này sẽ tìm những thị trường mới hơn để xuất khẩu thép, điều này có thể dẫn tới việc tăng lượng thép nhập khẩu vào Ấn Độ, như số liệu thống kê gần đây chỉ ra và có thể dẫn tới việc làm biến đổi thị trường thép nội địa Ấn Độ.

Nguồn: Reuters

Trung Quốc đã gửi đơn khiếu nại đối với Hoa Kỳ tại WTO về thuế nhập khẩu

Trung Quốc đã gửi đơn khiếu nại đối với Hoa Kỳ tại Tổ chức Thương mại Thế giới về thuế nhập khẩu của Hoa Kỳ, Bộ Thương mại Trung Quốc cho biết ngày 02 tháng 9 năm 2019.

Hoa Kỳ bắt đầu áp thuế 15% đối với nhiều loại hàng hóa Trung Quốc từ ngày 01 tháng 9 năm 2019 và Trung Quốc bắt đầu áp mức thuế mới đối với dầu thô của Hoa Kỳ, đây là những động thái mới nhất trong cuộc chiến thương mại của họ.

Trung Quốc không công bố chi tiết về vụ kiện pháp lý của mình nhưng cho biết thuế quan của Hoa Kỳ đã ảnh hưởng đến 300 tỷ đô la hàng hóa xuất khẩu của Trung Quốc.

Các hành động thuế quan mới nhất đã vi phạm sự đồng thuận của các nhà lãnh đạo Trung Quốc và Hoa Kỳ trong một cuộc họp tại Osa-

ka, Nhật Bản. Theo Bộ Thương mại Trung Quốc: Trung Quốc sẽ bảo vệ các quyền lợi hợp pháp của mình theo các quy định của WTO

Đây là vụ kiện thứ 3 của Trung Quốc đối với Hoa Kỳ liên quan đến thuế quan đặc biệt tại WTO, WTO giới hạn các mức thuế mà mỗi quốc gia được phép áp dụng.



Phía Hoa Kỳ, các quan chức Hoa Kỳ nói rằng họ đang phạt Trung Quốc vì liên quan đến vấn đề sở hữu trí tuệ - điều này lại không

nằm trong các quy định của WTO, mặc dù nhiều chuyên gia thương mại nói rằng bất kỳ tăng thuế quan nào vượt quá mức tối đa cho phép đều phải được giải trình tại WTO.

Nhiều chuyên gia cũng không đồng tình với quyết định của Trung Quốc về việc đáp trả lại Hoa Kỳ như cách Hoa Kỳ đã áp dụng các mức

thuế với hàng hóa của Trung Quốc, bằng cách áp thuế đối với hàng hóa của Hoa Kỳ nhập khẩu vào Trung Quốc, mà không có sự chấp thuận của WTO.

Vào ngày 30 tháng 8 năm 2019, Hoa Kỳ đã công bố một bản kháng cáo về vụ kiện đầu tiên trong một trong ba vụ kiện về pháp lý đó, khẳng định rằng Trung Quốc và Hoa Kỳ đã đồng ý về việc không nên đưa vụ việc ra xét xử tại WTO.

Trung Quốc đã chọn trả lời không phải bằng cách giải quyết các mối quan ngại của Hoa Kỳ mà lại bằng thuế quan của mình, “cố gắng duy trì các chính sách không công bằng của mình vô thời hạn”.

Theo quy định của WTO, Hoa Kỳ có 60 ngày để cố gắng giải quyết tranh chấp mới nhất. Sau đó, Trung Quốc có thể yêu cầu WTO xét xử. Nó có thể kết thúc với việc Trung Quốc giành được sự chấp thuận của WTO để thực hiện các biện pháp trừng phạt thương mại, nếu Hoa Kỳ vi phạm các quy định.

Nguồn: WTO